



Référentiel économique du vigneron® 2025-2027



DE LA PLANTATION À LA MISE EN MARCHÉ

Vignoble IGP Val de Loire

1^{re} édition



Module
commercialisation
travaillé
avec AOC Conseils

Avec
la contribution
financière du compte
d'affectation spéciale
développement
agricole et rural
CASDAR



MINISTÈRE
DE L'AGRICULTURE
ET DE LA SOUVERAINETÉ
ALIMENTAIRE

Liberté
Égalité
Fraternité



CHAMBRE
D'AGRICULTURE
CENTRE-VAL DE LOIRE



CHAMBRE
D'AGRICULTURE
PAYS DE LA LOIRE

www.pays-de-la-loire.chambres-agriculture.fr



PRÉSENTATION de la démarche

La gestion des entreprises viticoles nécessite de la part du vigneron une **bonne maîtrise des données technico-économiques**. C'est l'objectif du « **Référentiel Économique du Vigneron®** » dont nous vous proposons cette édition actualisée.

Ce référentiel économique doit être considéré comme un outil de réflexion et une base de référence. Les chiffres retenus sont établis par rapport à une entreprise viticole représentative du vignoble IGP Val de Loire et doivent ainsi être interprétés en conséquence.

Les calculs sont réalisés sur la base du principal itinéraire technique identifié sur le vignoble concerné.

HYPOTHÈSES RETENUES

- Domaine viticole de 20 ha IGP Val de Loire
- Rendement : 80 hL/ha
- Volume vinifié : 1 600 hL
- Dotation en main d'œuvre (en ETP/qualification) : 1 ETP permanent, 0,5 ETP saisonnier, 0,5 ETP commerce
- Exploitation à mi-vie ; matériel amorti à demi-vie
- Commercialisation 100 % bouteille
- Rémunération horaire de la main d'œuvre chargée : 21 €

Dans une logique de viticulture durable, les exploitations se doivent d'être économiquement viables, avec un dimensionnement matériel et humain soutenable et être transmissible. Par conséquent, le calcul des coûts intègre une rémunération réelle du travail et du capital nécessaire à l'exploitation.

Cette étude montre donc la réalité des coûts de production sur le vignoble, permettant de renouveler le foncier et le matériel, ainsi que d'augmenter le capital, tout en rémunérant la main d'œuvre via une projection sur la création de valeur.

Ce référentiel vous permettra d'avoir des références sur :



Les coûts de plantation



Les coûts de production du raisin



Les coûts de vinification



Les coûts de conditionnement



Les coûts de la mise en marché



La création de valeur

Ce document a été élaboré par un groupe de travail de conseillers d'entreprise et viticoles du réseau des **Chambres d'agriculture du vignoble du Val de Loire**.



COÛT de plantation pour 1 ha (palissage 4 fils)

Densité de plantation : 3 333 pieds/ha,
écartement des vignes à 3 mètres

Palissage 4 fils	Temps (heures)	Amortissement matériel	Appro & travaux/tiers	Main d'œuvre	Coût total
Plantation et 1 ^{re} feuille					
Labour profond			400 €	0 €	400 €
Fumure de fond	3	150 €	40 €	53 €	243 €
Binage avant plantation	10	284 €		210 €	494 €
Plantation					
Prestation plantation mécanique	5		8 944 €	111 €	9 055 €
Arrosage	7	176 €		139 €	315 €
Entretien					
Binage avant plantation	10	284 €		210 €	494 €
Binage manuel	21			448 €	448 €
Traitement phytosanitaire	1	69 €	44 €	28 €	141 €
Palissage					
Pose des amarres	13		479 €	277 €	756 €
Pose des piquets	13	393 €	5 522 €	277 €	6 192 €
Installation fils palissage	23		724 €	485 €	1 209 €
Charges de structure & fermage					1 000 €
TOTAL 1^{re} année de plantation	107	1 356 €	16 153 €	2 237 €	20 747 €

Coût arrachage
Coût arrachage vigne
3052 €/ha, dont
112 h de travail, 400€ de
prestation minipelles/
poteaux et amarres,
300 € prestation
arrachage à la pelle

Cépages résistants
Floréal, Vidoc, artaban
2,5 €/plant

Plantation manuelle
Prestation plantation
manuelle (145 h pour
3 333 cep/ha) :
3 050 €/ha

2^e feuille					
Taille 2 ^e année	11	9 €		238 €	247 €
Binage mécanique plantation	7	187 €		139 €	326 €
Binage manuel	21			448 €	448 €
Traitement phytosanitaire	5	277 €	352 €	111 €	740 €
Complantation	5	132 €	25 €	113 €	270 €
Arrosage	7	176 €		139 €	315 €
Liage	5		38 €	98 €	135 €
Charges de structure & fermage	0				1 000 €
TOTAL 2^e année plantation	61	782 €	414 €	1 285 €	3 481 €

**Pose palissage
par entreprise**
Pose piquets et
palissage 4 fils
Prestation
(hors fournitures) :
3 040 €/ha

Récapitulatif - Palissage 4 fils	Temps (heures)	Amortissement matériel	Appro & travaux/tiers	Main d'œuvre	Charges de structure	Coût total
1 ^{re} année	107	1 356 €	16 153 €	2 237 €	2 500 €	20 747 €
2 ^e année	61	782 €	414 €	1 285 €	1 500 €	3 481 €
TOTAL	168	2 138 €	16 568 €	3 522 €	4 000 €	24 228 €

Amortissement plantation /an			
Coût total plantation	35 ans	30 ans	25 ans
24 228 €	692 €	808 €	969 €

**Coût total ramené
au cep = 7,3 €**



COÛT de production du raisin pour 1 ha (palissage 4 fils)

Itinéraire technique	Temps (h)	Amortissement matériel	Appro & travaux/tiers	Main d'œuvre	Coût total
Charges travaux d'hiver					
Descente des fils mécanique	1,0	23 €		21 €	44 €
Taille mécanique en Cordon de royat	19,0	680 €		399 €	1 079 €
Élimination souches mortes/entretien palissage	6,5	263 €	92 €	139 €	494 €
Broyage sarments	1,0	42 €		21 €	63 €
Fertilisation d'entretien	1,5	90 €	428 €	32 €	549 €
Total	29	1 097 €	520 €	611 €	2 228 €
Charges travaux d'été					
Désherbage chimique du rang et tonte des inter-rangs	3,0	203 €	179 €	62 €	444 €
Entretien tournières	1,0	11 €		21 €	32 €
Relevage mécanique (2 passages)	2,5	84 €	51 €	55 €	191 €
Rognage (4 passages)	3,5	143 €		69 €	212 €
Ebourgeonnage reprise manuel	6,5			140 €	140 €
Epamprage mécanique (2 passages)	2,5	33 €		55 €	88 €
Trait. mildiou & oïdium (10 trait.)	6,6	347 €	220 €	139 €	661 €
Trait. vers de la grappe classique (1 trait.)	1,0	53 €	50 €	21 €	124 €
Total	27	873 €	500 €	563 €	1 892 €
Vendanges mécanisées/tiers avec chauffeur, transport vendange par exploitant	2	84 €	491 €	35 €	610 €
Charges de structure raisin					
Amortissement plantation 25 ans & fermage terre					969 €
Assurance récolte					365 €
Charges de structure raisin					1 507 €
Total charges de structure					2 841 €
TOTAL coût de production/ha	58	2 055 €	1 511 €	1 209 €	7 571 €

Coût du curetage
Coût du curetage avec amortissement matériel et main d'œuvre
3,72 €/cep

Protection anti-gel
Coût de la lutte anti-gel pour 2 nuits/an (amortissement et fonctionnement, hors aide) :
• bougies
 ▶ 0,49 €/L vin
• tour à vent sans bruleur
 ▶ 0,29 €/L vin
• tour à vent avec bruleur
 ▶ 0,48 €/L vin
• aspersion
 ▶ 0,27 €/L vin
• fils chauffants
 ▶ 0,55 €/L vin
Vendanges manuelles
Environ 2500 €/ha, variable selon rendement

Coût de production total du raisin	par ha	Pour 70 hL/ha	Pour 80 hL/ha	Pour 90 hL/ha
Itinéraire technique	7 571 €	108 €	95 €	84 €



COÛT de vinification en cave (sur une base 1 600 hL)

Processus de vinification rouge	Amortissement matériel	Appro	Main d'œuvre
Préparation de chai (1)			1 008 €
Réception de vendange (2)			3 394 €
Pressurage – encuvage (3)			4 032 €
Suivi de fermentation (4)			5 947 €
Elevage (5)			1 747 €
TOTAL VINIFICATION	18 000 €	4 483 €	16 128 €

- (1) Inclus main d'œuvre (38 h)
 (2) Inclus coûts sauterie, pompe à vendange et main d'œuvre (161 h - 10 jours de vendanges)
 (3) Inclus coûts amortissement pressoir, main d'œuvre (collage) - global 192 h
 (4) Inclus coûts main d'œuvre (3 semaines de fermentation) 280 h (remontage (2x/jour) pour 160 hl, levurage, suivi densité, délestage, décuvage, ensemencement)
 (5) Inclus coût filtration, soutirages (x3), élevage moyen 6 mois (cuve inox), main d'œuvre (52 h)

Processus de vinification blanc/rosé	Amortissement matériel	Appro	Main d'œuvre
Préparation de chai (1)			806 €
Réception de vendange (2)			2 386 €
Pressurage – encuvage (3)			4 402 €
Suivi de fermentation (4)			1 344 €
Elevage (5)			1 781 €
TOTAL VINIFICATION	18 000 €	4 483 €	10 718 €

- (1) Inclus main d'œuvre (24 h)
 (2) Inclus pompe à vendange et main d'œuvre (114 h - 10 jours de vendange)
 (3) Inclus coûts amortissement pressoir, main d'œuvre (débordage et collage) - 210 heures
 (4) Inclus coûts main d'œuvre (3 semaines de fermentation) - 64 h (collage 30 % volume, levurage, suivi fermentaire)
 (5) Inclus coût filtration, soutirages (x3), élevage moyen 6 mois (cuve inox), main d'œuvre (83 h)

Charges de structure (€/1 600 hL)	Coût global vin
Eau - électricité	6 558 €
Entretien matériel	954 €
Assurances	4 544 €
Honoraires (analyses + suivi œnologue)	8 000 €
Cotisation ODG	1 550 €
TOTAL VINIFICATION	21 606 €

Total vinification pour 1 600 hL	Rouge	Blanc/rosé
soit	60 217 € 37,6 €	54 808 € 34,3 €



COÛT de conditionnement (en bouteilles)

	Amortissement	Appro & diversw	Main d'œuvre	Charges de structure	Total en €/bouteille
Fournitures (en € par bouteille)					
Bouteille (prix moyen/unité)		0,40 €			Coût de mise en bouteille au domaine en interne : Amortissement : 0,12 €/btle Appro & divers : 0,87 €/btle Main d'œuvre : 0,09 €/btle Charges de structure : 0,25 €/btle
Bouchons (prix moyen/unité)		0,15 €			
Étiquette (prix moyen par unité)		0,15 €			
Cartons (prix moyen par unité)		0,06 €			
Capsules (prix moyen par unité)		0,10 €			
Total		0,86 €			
Étapes du conditionnement					
Préparation des vins		0,01 €	0,01 €		
Encartonnage et entreposage au chai	0,05 €			0,25 €	
Installations, matériel & prestation					
Prestation mise en bouteille		0,21	0,01		
TOTAL conditionnement par prestataire	0,05 €	1,08 €	0,02 €	0,25 €	1,40 €

FRAIS DE COMMERCIALISATION (base 120 000 bouteilles)

Module commercialisation
travaillé avec



Charges globales	ETP	Rémunération annuelle	Rémunération sur ETP
Assistant commercial & administratif polyvalent	0,5	30 000 €	15 000 €
Communication (charte, internet, publipostage...)			12 000 €
TOTAL			27 000 €

Coût total par an : 27 000 € soit 0,23 €/bouteille sur une année pour 120 000 bouteilles

Particulier (nbre BT)	Part du volume commercialisé	Pro (nbre BT)	Part du volume commercialisé	Export (nbre BT)	Part du volume commercialisé
36 000	30 %	48 000	40 %	36 000	30 %
17 525 €	0,49 €	12 300 €	0,26 €	26 830 €	0,75 €

- recruter un vendeur(se) pour le caveau de vente pendant 3 mois (6 000 €)
- refaire une partie de son caveau de 50 m² (30 000 €, amortis sur 5 ans, soit 6 000 €/an)
- refaire 2 panneaux de signalisation (1 000 €, amortis sur 8 ans, soit 125 €/an)
- participer à 6 salons particuliers (3 000 €)
- envoyer 2 courriers papier à 1 000 contacts (2400 €)

- participer à un salon « national » (3 000 €)
- développer des produits dérivés (1 000 €, amortis sur 3 ans, soit 330 €/an)
- réaliser/faire réaliser 30 jours de déplacements par an (9 000 €)

- afin de développer les ventes auprès des professionnels à l'export, le gérant/la gérante décide de :
- participer à un salon « national » (6 000 €)
- développer des produits dérivés (1 000 €, amortis sur 3 ans, soit 330 €/an)
- réaliser/faire réaliser 5 semaines de déplacements/an en Europe et 2 au Grand export (20 500 €)

€ CRÉATION DE VALEUR

La gestion financière d'une entreprise doit intégrer 2 composantes essentielles en complément de la notion de coût de production :

- la création d'une marge de sécurité liée à la gestion d'un éventuel aléa (climat, marché...)
- la création de valeur permettant la mise en œuvre des projets de développement, notamment liés à la transition écologique, à l'adaptation au changement climatique mais également à la prospection de nouveaux marchés, à l'innovation, à la création d'image, de positionnement...

En conclusion cela doit se traduire par la création de disponibilités financières pour se dégager une marge de sécurité.

Exemple d'une exploitation commercialisant toute sa production en vente directe bouteille (120 000 bouteilles)	
Définition d'une marge de sécurité « aléas climatiques »	
Hypothèse d'une perte moyenne de 1,5 récolte sur 10 ans (15 % par an en moyenne)	
Chiffre d'affaire vente directe bouteille pour un prix hors marge moyen de 4 €/bouteille	498 000 €
Perte de CA sur 10 ans (1,5 récolte)	747 000 €
Marge de sécurité aléa climatique nécessaire annuelle	0,62€ / bouteille (120 000 bouteilles)
Définition d'une marge rémunération du capital	
Hypothèse de capital sur une exploitation de 20 ha	600 000 €
Hypothèse de rémunération du capital à 4 %	24 000 €
Marge rémunération du capital	0,20€ / bouteille (120 000 bouteilles)
Définition d'une marge rémunération de la fonction de chef d'entreprise	
Pour des prélèvements chef d'entreprise (en plus de ses heures travaillées intégrées au coût de production)	30 000 €
Marge pour les prélèvements du chef d'entreprise	0,25€ / bouteille (120 000 bouteilles)

Soit une perte
annuelle
moyennée de :
74 700 €

Soit une marge
totale nécessaire
à la création
de valeur de
1,07 €/bouteille
minimum

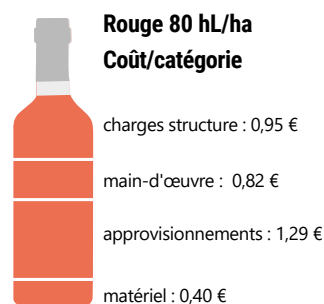
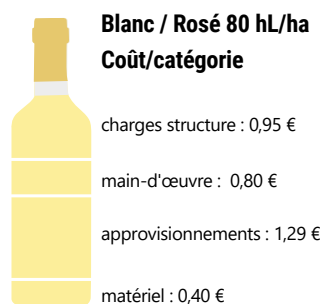
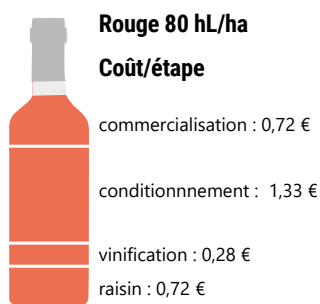
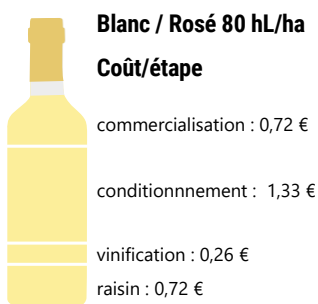


IGP Blanc à 80 hL/ha		
	Hectolitre vrac	Bouteille 0,75 L
Coût du raisin	94,44 €	0,72 €
Coût de vinification	34,25 €	0,26 €
Coût de conditionnement		1,33 €
Coût de commercialisation		0,72 €
TOTAL HT	129,69 €	3,02 €
TOTAL TTC (coût de revient hors marge)		3,63 €

IGP Rouge à 80 hL/ha		
	Hectolitre vrac	Bouteille 0,75 L
Coût du raisin	95,44 €	0,72 €
Coût de vinification	37,64 €	0,28 €
Coût de conditionnement		1,33 €
Coût de commercialisation		0,72 €
TOTAL HT	133,07 €	3,05 €
TOTAL TTC (coût de revient hors marge)		3,66 €

Focus main d'œuvre Blanc 80 hL/ha	Coût global en €	Coût main d'œuvre en €	RATIO
Coût du raisin	152 697 €	24 177 €	16 %
Coût de vinification	54 808 €	10 718 €	20 %
Coût de conditionnement	159 600 €	10 800 €	7 %
Coût de commercialisation	136 533 €	27 000 €	31 %
TOTAL HT	453 638 €	72 695 €	16 %

Base de coûts de revient selon les différents circuits de commercialisation	Blanc / Rosé 80 hL/ha			Rouge 80 hL/ha		
	Particuliers	Pro	Export	Particuliers	Pro	Export
Coût de revient calculé	3,01 €	2,78 €	3,27 €	3,04 €	2,81 €	3,30 €
Marge création de valeur	1,07 €	1,07 €	1,07 €	1,07 €	1,07 €	1,07 €
TOTAL HT	4,08 €	3,85 €	4,34 €	4,11 €	3,88 €	4,37 €



Le référentiel ne peut pas servir pour construire une base tarifaire, mais plutôt pour positionner son système de production. Il s'agit de coûts moyens qui permettent de rémunérer toutes les heures mais aussi renouveler le matériel et le foncier, y compris dans une perspective de transmission. Les rendements retenus dans l'étude sont optimisés et il faudra être d'autant plus vigilant dans l'analyse des coûts si on se trouve en dessous de ces rendements. Vendre au-dessus des coûts de production doit permettre au vigneron de mieux rémunérer son travail et lui donner la capacité d'anticipation et d'innovation pour développer son entreprise.

Le coût de production est important mais pas exclusif pour piloter la stratégie de développement de son entreprise, c'est l'analyse fine des perspectives de marché et la flexion sur le prix de vente qui permettront une création de valeur supérieure.

Si votre coût de production est éloigné de ces repères, la vigilance est requise ! Nous pouvons vous accompagner via notre offre de services pour analyser ces écarts pour votre situation. Cela permettra de vérifier qu'il n'y ait pas de risque non détecté à moyen terme pour l'exploitation : décapitalisation, non renouvellement du matériel et/ou du foncier, organisation du travail...

Pour des informations complémentaires,
contactez la Chambre d'agriculture des Pays de la Loire au 02 53 46 60 05