



Muscadet

Création et partage de la valeur

- **Jeudi 6 mars / 9 h 30 / Château de la Frémoire / Vertou**
- **Mardi 11 mars / 9 h 30 / Chambre d'agriculture / Clisson**
- **Jeudi 20 mars / 18 h 30 / Lycée de Briacé / Le Landreau**

Avec
la contribution
financière du compte
d'affectation spéciale
développement
agricole et rural
CASDAR


**MINISTÈRE
DE L'AGRICULTURE
ET DE LA SOUVERAINETÉ
ALIMENTAIRE**
*Liberté
Égalité
Fraternité*

**VINS DE
NANTES**
LA FÉDÉRATION
UNION DES VITICULTEURS
DES VIGNES DE NANTES
COOPÉRATIVES D'ANCIENS
MUSCADET




**vignerons
indépendants**
Nantais


**CHAMBRE
D'AGRICULTURE**
PAYS DE LA LOIRE



Création et partage de la valeur Coûts de revient dans le vignoble : quel coût pour chaque Muscadet ?

mars 2025



Avec
la contribution
financière du compte
d'affectation spéciale
développement
agricole et rural
CASDAR



**MINISTÈRE
DE L'AGRICULTURE
ET DE L'ALIMENTATION**

chambres-agriculture.fr



**AGRICULTURES
& TERRITOIRES**
CHAMBRE D'AGRICULTURE



Sommaire

Introduction

- Rappel méthodologique

Les références produites

- La gamme des Muscadet et leurs discriminants technico-économiques
- Coûts de revient
- Marge de sécurité et de développement de l'entreprise

Conclusion

- Rappel des principaux enseignements

• Rappels méthodologiques

- Objectif: chiffrer le coût de revient à toutes les étapes de production et de commercialisation d'une bouteille de vin
- Prise en compte des charges suivantes pour chaque intervention:
 - Charges de mécanisation basées sur l'amortissement du matériel à demi-valeur du neuf
 - Charges d'approvisionnements
 - Charges de main d'œuvre: rémunération de toutes les heures travaillées à 21 €/heure
- Reprise des charges de structure avec une clé de répartition entre les différentes étapes du process de production
 - données issues de l'étude de groupe Chambre d'agriculture/AS



Les coûts de plantation



Les coûts de production du raisin



Les coûts de vinification



Les coûts de conditionnement



Les coûts de la mise en marché



La création de valeur

• Composantes du coût de revient



Les coûts de plantation

Temps de main d'œuvre et amortissement matériel mobilisés pour les façons culturales de la plantation à la 2^{ème} feuille

Plants, palissage, fertilisants, phytos, complants en année 2

Carburants, prestation préparation sol, prestation plantation, frais financiers liés au financement de la plantation, fermage terre nue



Les coûts de production du raisin

Temps de main d'œuvre et amortissement matériel mobilisés pour les façons culturales de la taille aux vendanges mécaniques

Fertilisants, phytos, remplacement piquets, liage, agrafes, complants

Amortissements plantation sur 25 ans

Carburants, entretien matériel et bâtiments, assurances, fermage, prestation vendange mécanique

• Composantes du coût de revient



Les coûts de vinification

Temps de main d'œuvre mobilisés pour les vinifications

Amortissements matériels de vinification et chai

Intrants œnologiques

Energie, eau, assurances, frais financiers matériel et bâtiment, entretien matériel et chai, assurances, suivi œnologique, frais analyse laboratoire, cotisations ODG



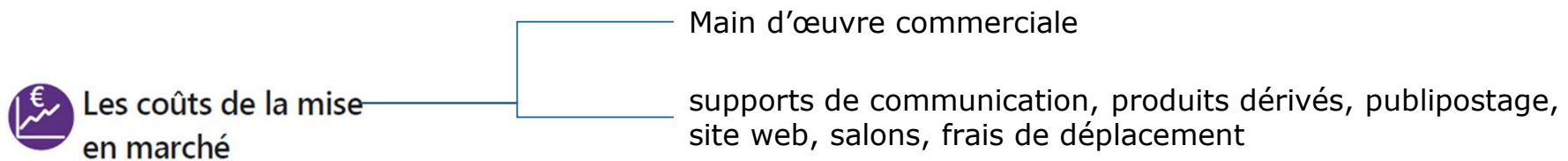
Les coûts de conditionnement

Matières sèches: bouteille, bouchons, étiquettes, capsules, carton

Main d'œuvre pour la préparation à la mise, encartonnage, remisage

Amortissements bâtiment de stockage matières sèches et vins, prestation de mise en bouteille

- Composantes du coût de revient



FOCUS main d'œuvre: 21 €/heure

Salaire chargé: salaires nets + cotisations salariales + cotisations patronales

- Les discriminants technico-économiques de chaque segment de gamme

Discriminants identifiés par le groupe	Muscadet 3-6 mois	Muscadet 12 mois	DGC (>24 mois)
Densité de plantation mini	5000 ceps/ha	6500 ceps/ha	6500 ceps/ha
Coût du foncier	6000-8000 €/ha	6000-8000 €/ha	15 000-20 000 €/ha
Rendements	55 hL/ha	45 hL/ha	40 hL/ha
Mise en place d'équipements anti-gel	Non	Oui	oui
Complantation	Non	Oui	Oui
Fertilisation	50 unités d'azote/ha	30 unités d'azote/ha	30 unités d'azote/ha
Type de vendange	Mécanique	Mécanique	Manuelle
Durée d'élevage	3-6 mois	12 mois	24 mois
Type de bouteille	40 cts/bouteille	40 cts/bouteille	80 cts/bouteille
Bouchons	70 € les 1000	100-120 € les 1000	500 € les 1000
Etiquettes/contre-étiquettes	10 cts/bouteille	15 cts/bouteille	25 cts/bouteille
Capsules	5 cts/bouteille	7 cts/bouteille	10 cts/bouteille
Cartons	8 cts/carton	15 cts/carton	15 cts/carton
Budget action de communication premium, mise en avant d'une cuvée locomotive	0 €	0 €	10 000 €

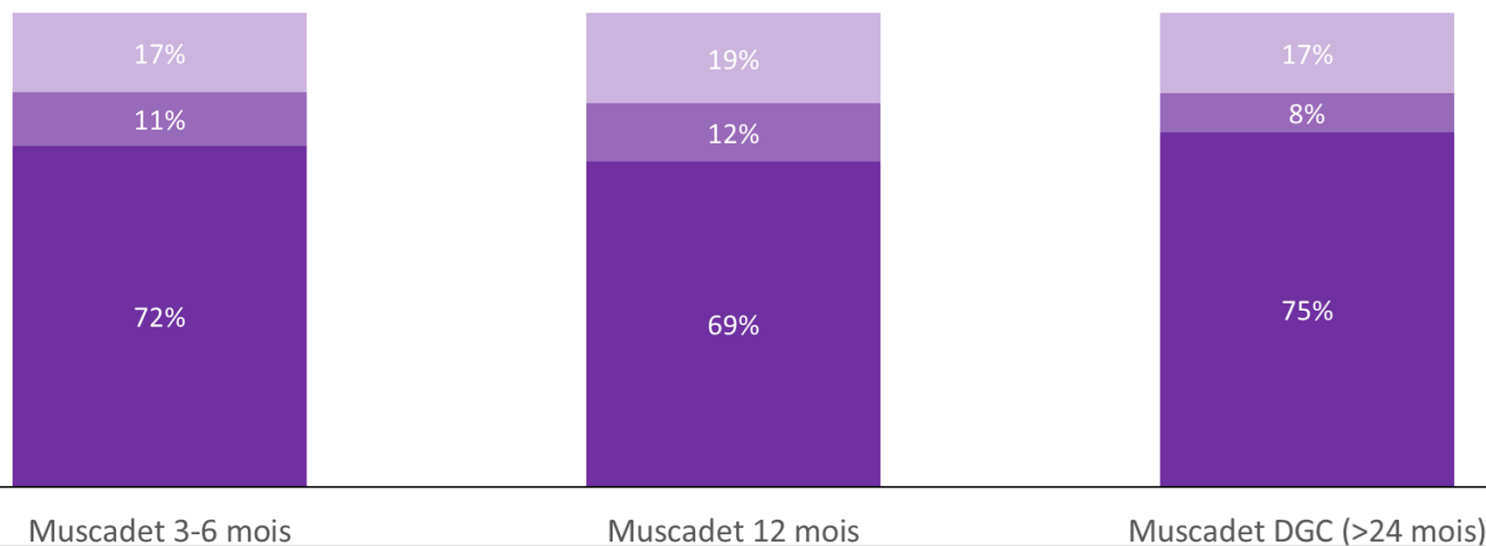
• Les leviers de maîtrise des coûts

Intégrer l'amortissement du matériel et le renouvellement du vignoble



Répartition du coût de revient à l'hL par segments de gamme Muscadet

■ Charges dont appro, main d'œuvre, structure ■ Charges liées à l'amortissement de la plantation (25 ans) ■ Charges de mécanisation



Quels constats ?

Le coût de revient doit impérativement intégrer des charges de mécanisation et de plantation...

... afin de soutenir le potentiel de production et la disponibilité de matériels fiables, performants et adaptés aux besoins de l'exploitation.

28% du coût de revient en moyenne!

• Marge de sécurité et de développement

Exemple d'une exploitation commercialisant 540 hL au négoce et 360 hL en vente directe bouteille (48 000 bouteilles)

Définition d'une marge de sécurité « aléas climatiques »

Hypothèse d'une perte moyenne de 1,5 récolte sur 10 ans (15 % par an en moyenne)	
Chiffre d'affaire négoce pour un cours moyen à 180 €/hL	97 200 €
Chiffre d'affaire vente directe bouteille pour un prix hors marge moyen de 4 €/bouteille	192 000 €
CA total	289 200 €
Perte de CA sur 10 ans (1,5 récolte)	433 800 €

Marge de sécurité aléa climatique nécessaire annuelle 0,90€ / bouteille (48 000 bouteilles)

Soit une perte
annuelle
moyennée de :
43 380 €

Définition d'une marge rémunération du capital

Hypothèse de capital sur une exploitation de 20 ha	600 000 €
Hypothèse de rémunération du capital à 4 %	24 000 €

Marge rémunération du capital 0,50€ / bouteille (48 000 bouteilles)

Soit une marge
totale nécessaire
à la création
de valeur de
2,03 €/bouteille
minimum

Définition d'une marge rémunération de la fonction de chef d'entreprise

Pour des prélèvements chef d'entreprise (en plus de ses heures travaillées intégrées au coût de production)	30 000 €
---	----------

Marge pour les prélèvements du chef d'entreprise 0,63€ / bouteille (48 000 bouteilles)

Prévoir une marge pour ne pas subir, sécuriser l'exploitation et financer son développement

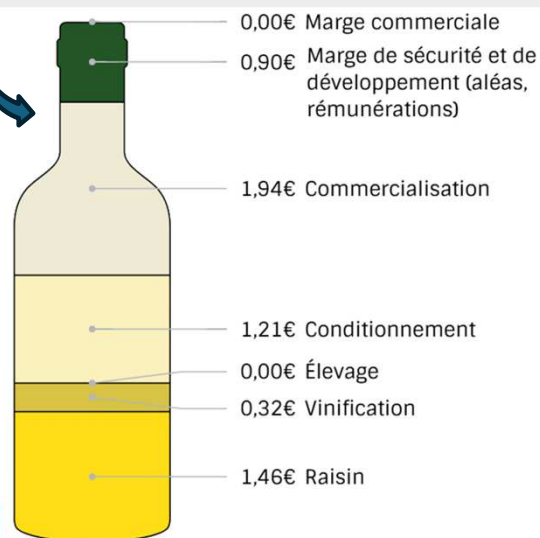
Marge de sécurité représentant 30 % du coût de revient en moyenne!



Synthèse infographie au rendement cible

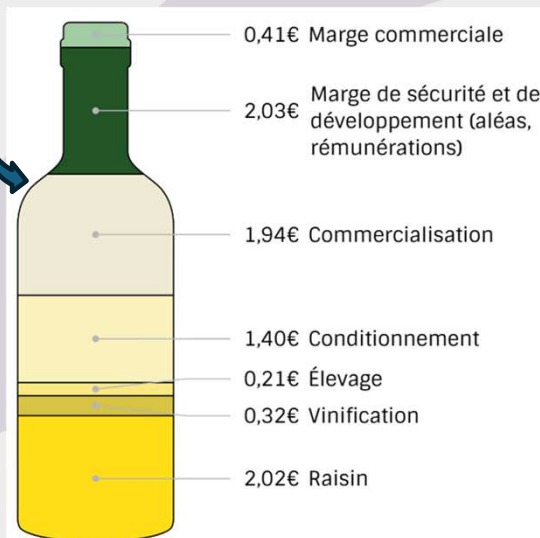
Muscadet 3-6 mois 55 hL/ha
Tarif cible TTC: 7 €

Coût de revient hors marge HT: 4,93 €



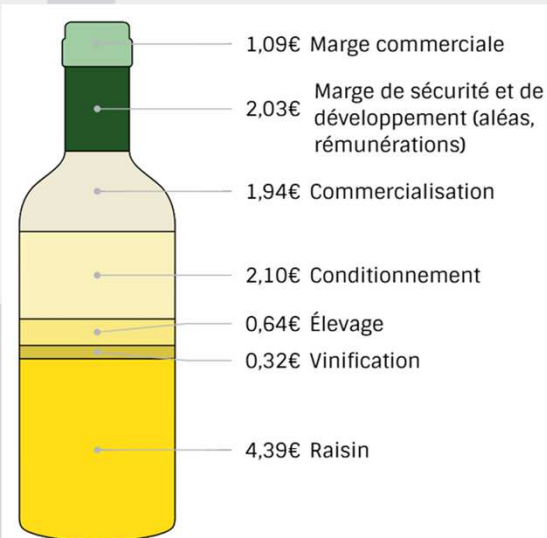
Muscadet 12 mois 45 hL/ha
Tarif cible TTC: 10 €

Coût de revient hors marge HT: 5,89 €



Muscadet DGC (>24 mois) 40 hL/ha
Tarif cible TTC: 15 €

Coût de revient hors marge HT: 9,38 €

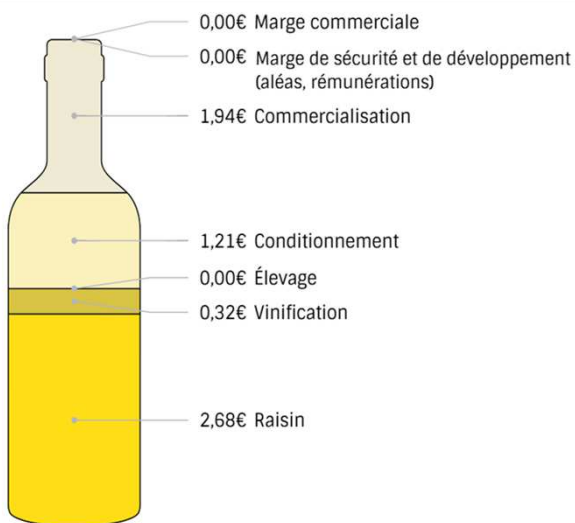




Synthèse infographie au rendement 30 hL/ha

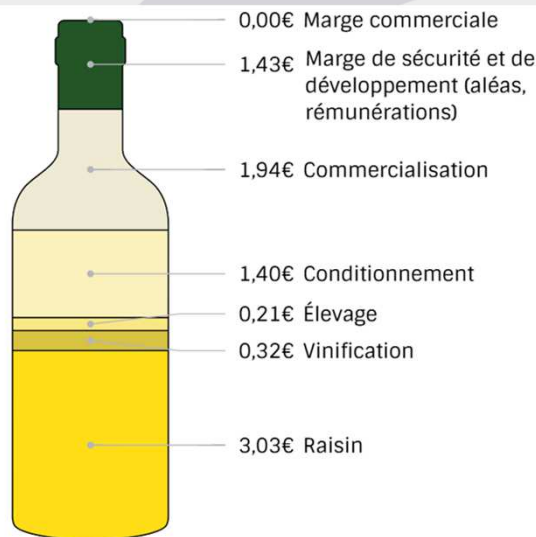
Muscadet 3-6 mois
Tarif cible TTC: 7 €

Coût de revient hors marge HT: 6,15 €



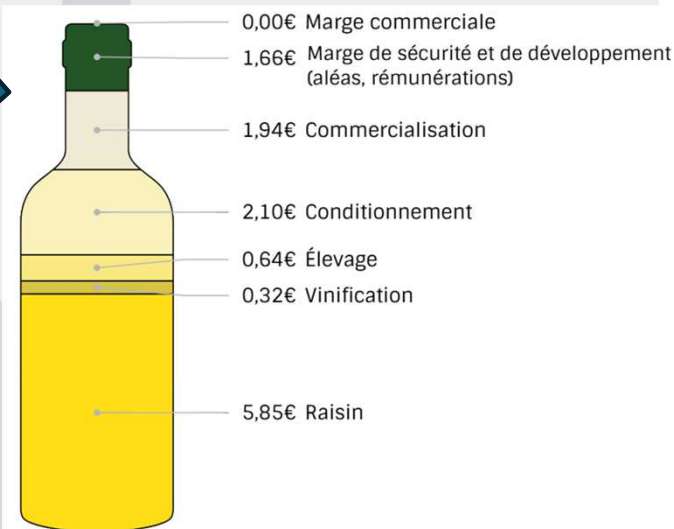
Muscadet 12 mois
Tarif cible TTC: 10 €

Coût de revient hors marge HT: 6,9 €

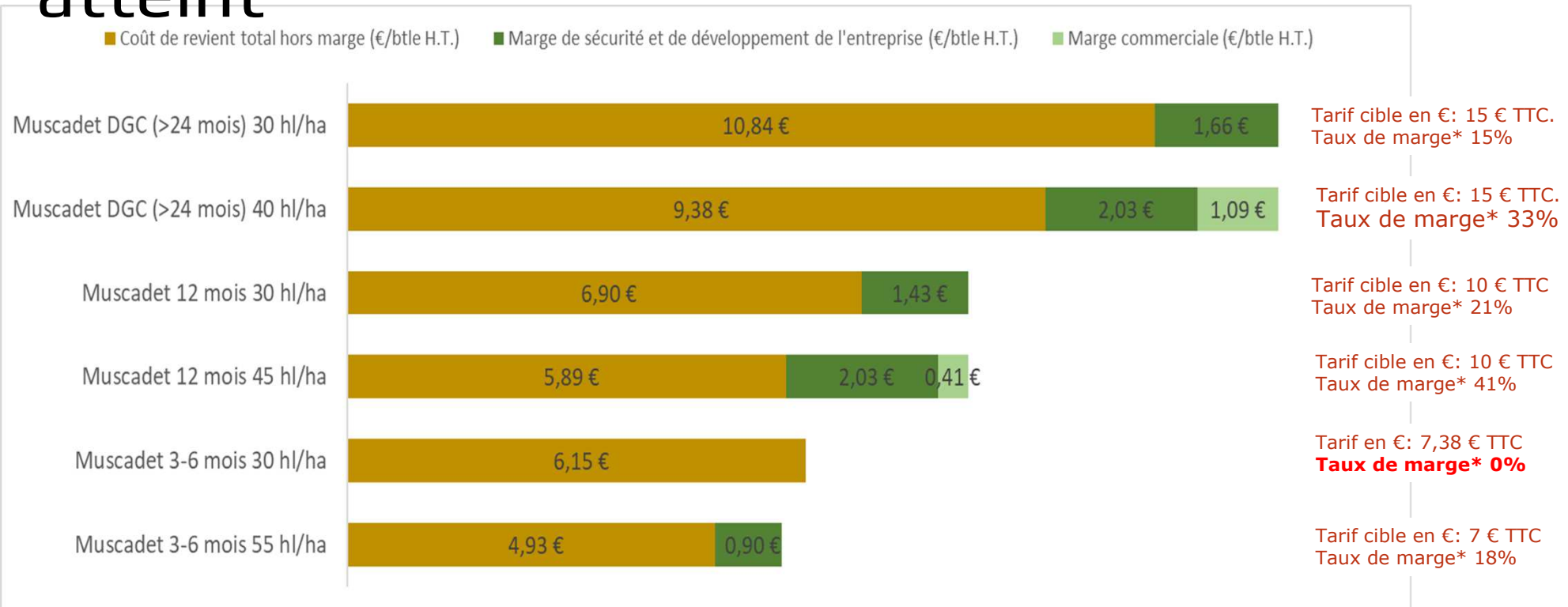


Muscadet DGC (>24 mois)
Tarif cible TTC: 15 €

Coût de revient hors marge HT: 10,84 €



Estimation de la marge par bouteille et segments de gamme selon le rendement atteint



*Taux de marge = marge cible par bouteille / Coût de revient H.T. par bouteille

Proposition de lisibilité et de la nouvelle valeur de l'offre en Muscadet (durée d'élevage et identité nantaise)

Comment jugez-vous les efforts des vignerons nantais pour simplifier votre acte d'achat d'un Muscadet demain ? Les encourageriez-vous à poursuivre dans cette voie ?



Proposition de lisibilité et de la nouvelle valeur de l'offre en Muscadet (durée d'élevage et identité nantaise)

Selon vous, cette nouvelle proposition de hiérarchisation des vins du Muscadet est-elle susceptible d'améliorer la lisibilité de l'offre en Muscadet dans votre cave ?



Oui
81,5%



Non
18,5%

VOS REACTIONS MENTI.COM

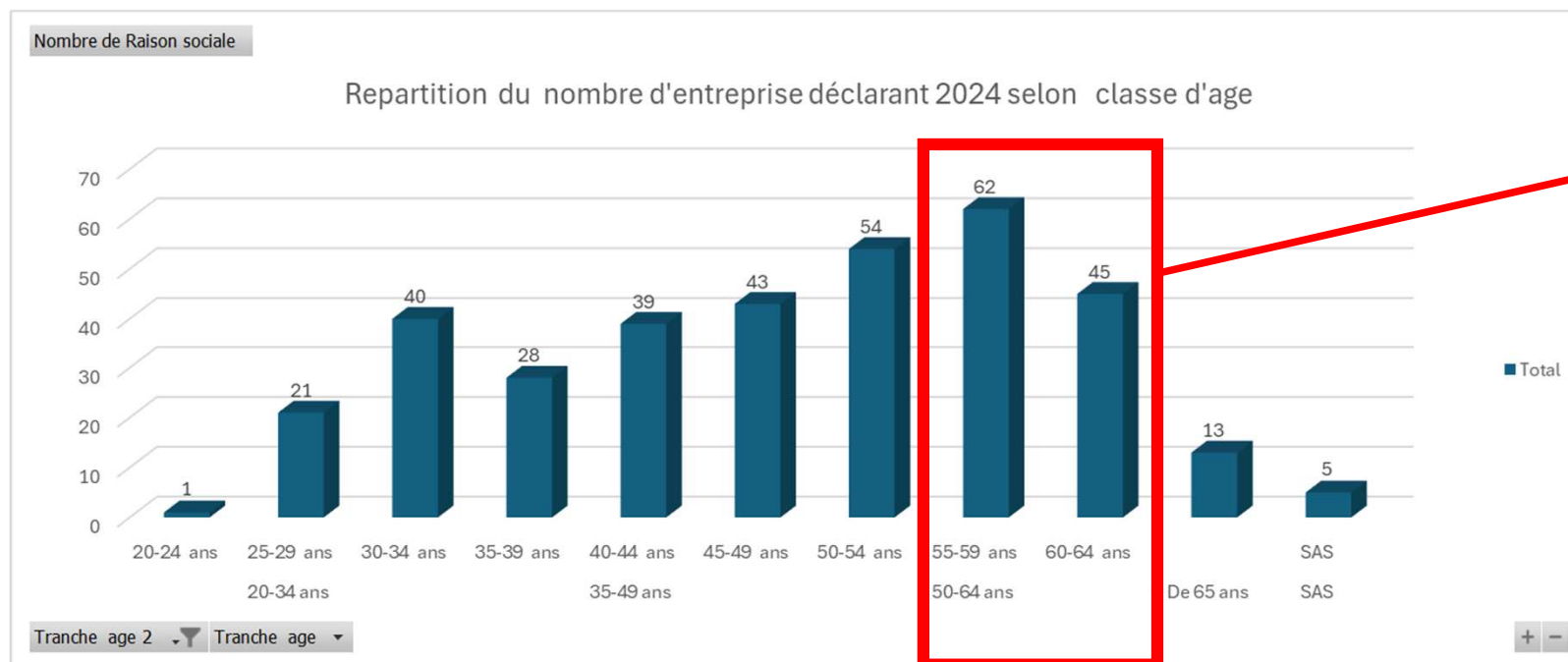


Qui produit le Muscadet aujourd'hui ? Et demain ?



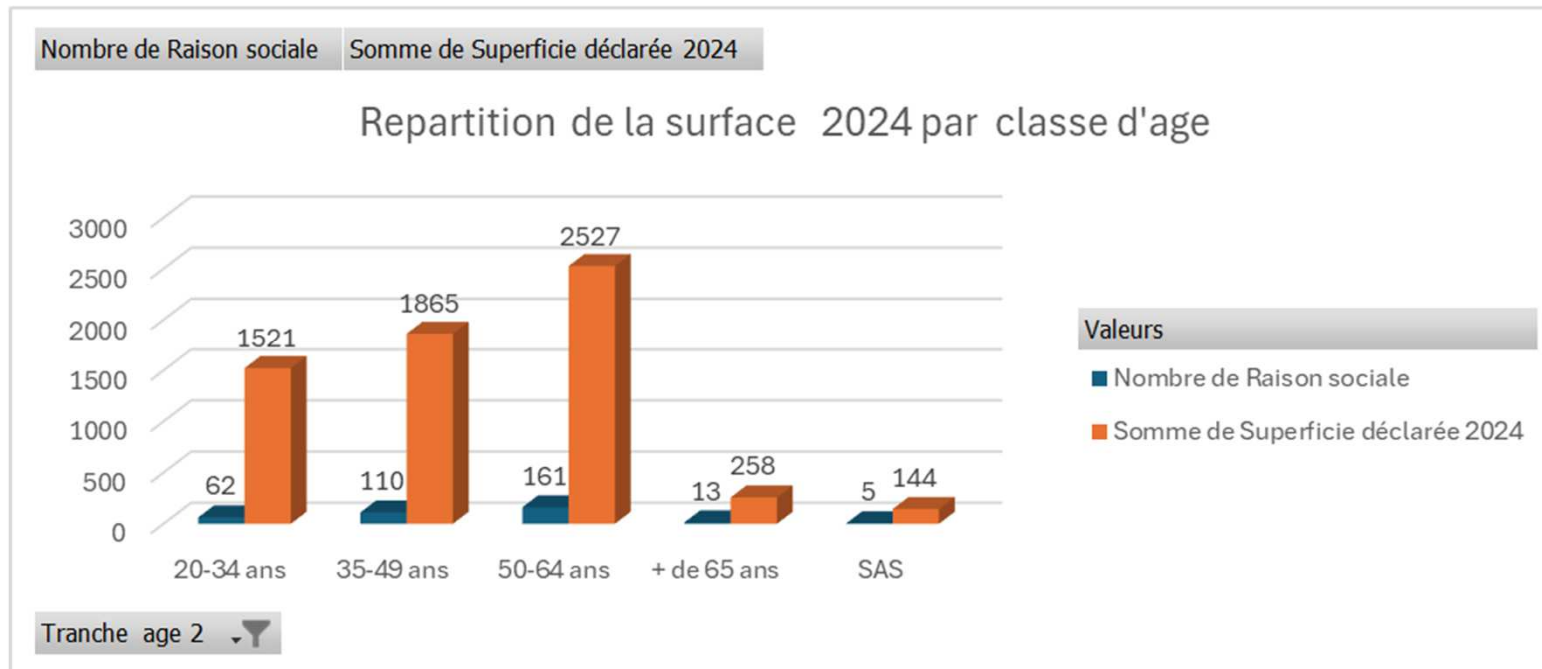
Renouvellement des actifs en Muscadet : Beaucoup d'entreprises à transmettre sur un temps court

En s'appuyant sur les bases de données , vision du renouvellement des générations en Muscadet (pyramide des âges associer le + jeune) base 359 déclarants 2024 AOC Vin de Nantes (dont 5800 ha de muscadet avec 900 ha d'AC)



107 entreprises en
situation de
transmission sur
10 ans

2785 ha revendiqués par des entreprises avec des associés de + de 50 ans



La catégorie 50-64 ans, déclaration de récolte 2024 a remonté 2527 ha soit 39% de la surface déclaré.

Les entreprises avec un associé de + de 50 ans, une grande disparité sur les surfaces exploitées

	Somme de Superficie déclarée 2024 en ha	Nombre de d'entreprise
50-54 ans	877	54
55-59 ans	951	62
60-64 ans	698	45
Total général	2527	161

Nombre d'entreprise /surface									
Surface	0-10	10-20	20-30	30-40	40-50	60-70	110-120	Total général	
50-54 ans	19	21	6	6	1	1		54	
55-59 ans	25	20	12	3	1		1	62	
60-64 ans	19	14	5	5	2			45	
Total général	63	55	23	14	4	1	1	161	

Répartition des entreprises /tranche de surface

Nombre d'entreprise /surface								
Surface	0-10	10-20	20-30	30-40	40-50	60-70	110-120	Total général
50-54 ans	19	21	6	6	1	1		54
55-59 ans	25	20	12	3	1		1	62
60-64 ans	19	14	5	5	2			45
Total général	63	55	23	14	4	1	1	161

Surface / tranche de surface								
Surface/ha	0-10	10-20	20-30	30-40	40-50	60-70	110-120	Total général
50-54 ans	109	304	139	213	49	64		877
55-59 ans	149	259	283	104	41		116	951
60-64 ans	106	221	110	172	90			698
Total général	364	783	532	489	180	64	116	2527

VOS REACTIONS MENTI.COM

