

Groupes 30 000 Occitanie

Volet B - Bilan annuel

N° dossier	AG_23_B006_12509701
Intitulé du projet	Ensemble, raisonnons le raisin de table !
Structure porteuse	Chambre d'agriculture du Tarn & Garonne
Structure en charge de l'animation (si différente)	Chambre d'agriculture du Tarn & Garonne
Animateur / animatrice	Karine GHION
Date de démarrage du Volet B - Groupe 30 000	2023
Bilan de l'année	2025

Animation

Décrire brièvement l'animation de groupe réalisée, les actions menées auprès des agriculteurs du groupe.

Je pense qu'animer un groupe commence par une présence assez régulière et un rappel de ma disponibilité pour toutes questions, réflexions.

Ce sont donc très classiquement des visites sur le terrain, des réunions, répondre à leurs questions diverses et variées même celles qui n'ont aucun lien avec les actions du groupe.

C'est également les revoir dans d'autres occasions comme la PAC ou la HVE.

Bilan du groupe :

L'animation du groupe a principalement reposé sur des méthodes « classiques », telles que des réunions et des échanges en petits groupes ou individuels. Ces techniques ont répondu aux attentes des participants, favorisant un environnement de confiance et de partage d'expérience.

Objectifs et résultats de l'année en cours

Décrire :

- les objectifs du projet,
- les résultats obtenus dans leurs grandes lignes et les argumenter,
- les moyens mis en œuvre, leviers travaillés ou mis en place,
- les freins rencontrés si nécessaire.

Cette année les producteurs ont centré leur demande principalement sur des questions phyto. Un suivi régulier est assuré comme chaque année afin d'évaluer l'efficacité des actions mises en place et d'ajuster les stratégies si nécessaire selon leur problématique.

Chez l'exploitant 8 qui plante de la vigne une action d'implantation du couvert par de l'hydroseeding était à l'ordre du jour de l'année 2025. Malheureusement une invasion d'ambrosie a annulé et reporté ultérieurement cette visite du groupe pour voir cette démonstration de matériel.

L'agriculteur 7 a testé une réduction au maximum de son IFT selon son itinéraire technique avec une surveillance renforcée des parcelles. D'après son jugement, il l'a atteinte puisqu'il a eu sa récolte intacte mais avec l'apparition de quelques taches de maladie qui lui montre qu'il ne peut pas aller plus bas avec ses choix de produit.

Il teste également des produits qui limitent les effets du stress hydrique et thermique afin d'améliorer la tolérance de la culture aux fortes chaleurs. Ce sont des produits à base d'algues qui visent à favoriser la fermeture des stomates en conditions de chaleur.

C'est un sujet qui l'intéresse puisqu'il est en sec. Cela dit les résultats sont variables et il manque de références techniques sur ces produits pour affirmer des résultats.

L'exploitant 4 a une protection anti pluie afin de limiter l'impact des précipitations excessives sur la culture. Cela a eu un résultat positif cette année puisque le mois de septembre a été pluvieux et cela lui a donné plus de souplesse pour récolter sans dégât due au climat et il n'a pas fait d'anti botrytis.

Les exploitants 2 et 10 ont réalisé leur stratégie sans insecticide. A côté de cela ils favorisent les équilibres biologiques en permettant à la biodiversité de se développer. Un suivi terrain fréquent permettant une réaction rapide si nécessaire en accompagnement de ces mesures. Cette année cela a fonctionné, à voir sur le long terme.

L'exploitant 11 a des soucis avec la punaise diabolique. L'accompagnement a consisté à mieux comprendre la dynamique de la punaise diabolique et à chercher des solutions. Toutefois cela reste un ravageur émergent difficile à maîtriser où peu de solutions efficaces sont disponibles. Les dégâts ont été limités mais une baisse de population a été notée dans cette zone.

L'exploitation 3 a fait le choix cette année du zéro CMR.

Bilan du groupe :

Le suivi régulier constitue un levier majeur pour ajuster les pratiques et sécuriser les producteurs dans leurs essais.

Capitalisation et valorisation

Décrire les actions de valorisation et livrables produits.

Cette année étant la 3ème et dernière année, la capitalisation sera faite à travers la fiche trajectoire
Cette fiche sera remodelée en article à paraître dans le journal agricole du département auprès de ses 5000 abonnés.

De par mes missions, je profite de mes formations certiphytos auprès des agriculteurs pour dire un mot sur les groupes 30.000 et donne en exemple le mien.

Perspectives

Décrire les perspectives envisagées pour l'année suivante : actions prévues, évolution souhaitée des indicateurs...

Le groupe se termine cette année mais je compte garder contact avec les agriculteurs et faire par exemple la visite démo de l'hydroseeding quand ce sera possible pour l'agriculteur.

Bilan du groupe :

Même si le groupe se termine, ils se sont donnés RDV pour la démo d'hydroseeding.

Livrables à fournir

Annexer au dossier les livrables ci-après.

Présentation et fiche présence rencontre annuelle du groupe 30 000 2025

Documents à annexer

Fiche de présence et présentation