

Caractéristiques

Commercialisation: 100% de la production à la coopérative.
Surface vigne: 17ha dont 1 ha 60 de Chardonnay
Main d'œuvre: 1,5 UTH , essentiellement familiaux
Millésimes concernés: 2014, 2015, 2016

Commentaires :

- ✓ Exploitation individuelle en appellation Beaujolais essentiellement complétée par un petit atelier élevage
- ✓ Cette exploitation représente le groupe de coopérateurs dont la surface valorisée en coopérative est la plus importante. Le viticulteur est impliqué dans la vie de la coopérative.
- ✓ Situation financière équilibrée, malgré un revenu limité.
- ✓ Stratégie d'optimisation de la main d'œuvre et du matériel par augmentation de la surface
- ✓ Travail concentré sur certaines périodes de l'année (taille, traitements et travaux en vert) optimisable par la mécanisation. Le temps disponible permet une activité d'appoint (élevage, travail pour la coopérative, ou activité extérieure)

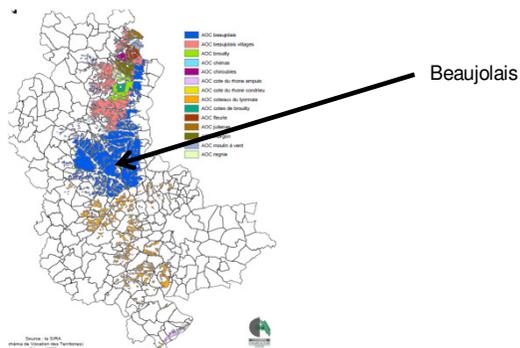
Atouts :

- ✓ L'ensemble du vignoble est mécanisé
- ✓ Peu de matériel nécessaire (pas de cuvage) et matériel en partie renouvelé.

Faiblesses :

- ✓ Densités de plantation proche de 10 000 cep/ha qui impliquent des coûts de production à l'hectare élevés
- ✓ Trésorerie faible qui empêche les investissements notamment la restructuration
- ✓ Forte dépendance à la coopérative et à la rémunération de ses ventes

AOC concernées



Plantations et conduite :

- 8500 à 10000 cep/ha, selon les parcelles
- Vignoble vieillissant (40 à 45 ans en moyenne), à l'image de l'ensemble du vignoble,
- Taille essentiellement en guyot et cordon. Il reste sur les plus anciennes parcelles quelques gobelets
- Gamay pour les rouges. Diversification avec des crémant à base de gamay ou chardonnay
- Conduite raisonnée dominante

Matériel pour la vigne :

- 3 tracteurs dont 1 enjambeur et 1 tracteur fermier
- Rampe de désherbage
- Tondeuse ou gyrobroyeur, rogneuse souvent en CUMA ou copropriété
- 2 bennes à vendanger (bacs)
- 1 faucheuse pour les foins
- 1 pulvérisateur soit voûte soit canon, et matériel de désherbage (atomiseur à dos ou cuve indépendante)
- Broyeur de sarments souvent en CUMA ou copropriété
- Sécateur manuel, électrique ou pneumatique
- 1 round baller

✓ Valeur à neuf du matériel	154 000 €
✓ Degré de vétusté du matériel (*)	69%

(*somme des amortissements/valeur à neuf)

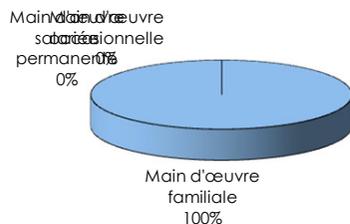
Mode de récolte et coût :

Vendanges manuelles (1250 €/ha) essentiellement; développement des vendanges mécanisées par prestataire sur 3 ha (700 €/ha), soit 1150 €/ha en moyenne pondérée

Cave

Pas d'équipement mais participation aux investissements de la coopérative par l'intermédiaire des frais fixes

Organisation de l'exploitation



- ✓ Main d'œuvre familiale qui s'oriente vers un complément d'occasionnels

Perspectives d'avenir

- ✓ La rémunération dépend avant tout de la capacité de la coopérative à valoriser les produits sur les volumes et les prix.
- ✓ L'avenir de cette exploitation passe par la diversification des activités ou l'augmentation de surface à condition de pouvoir mécaniser davantage
- ✓ La complémentation du Gamay par d'autres cépages peut-être une des voies
- ✓ La restructuration du vignoble est l'un des leviers à utiliser pour améliorer la productivité et l'efficacité du travail.

Points clé à surveiller

- ✓ Réalisation des rendements et recherche de la valorisation du raisin dans la meilleure catégorie
- ✓ Recherche d'une diversité des activités pour réduire la dépendance à la coopérative
- ✓ Meilleure gestion du temps de travail pour optimiser les périodes de creux

Installation dans le système

- ✓ Niveau de reprise *
- ✓ Fragilité **
- ✓ Risques dans le temps **
- ✓ Revenu disponible *

* faible ** moyen *** élevé

Produits et commercialisation

bouteilles dont :
bouteilles CHR, GMS (nbre)
bout. grossistes France (nbre)
bouteilles export (nbre)
bouteilles particuliers (nbre)

Production
850 hl

soit	-	en bouteilles	
soit	-	en petit vrac (bag-in-box, cubitainer)	
	850 hl	en vrac coop	
soit	850 hl	en vrac (négoce, coop)	
soit	100,0%	en vrac (négoce, coop)	
soit	-	en moûts (négoce, coop)	
	850 hl	en raisins négoce	
soit	100,0%	en raisins (négoce, coop)	

CHR : Collectivités, hôtelleries, restauration

GMS : grandes et moyennes surfaces

Ces données correspondent à un modèle, réalisé à partir de plusieurs exploitations suivies. Mais elles n'ont pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région

Reproduction interdite

Rédigé par A VERNIOL et J MONTOLY - Chambre d'Agriculture du Rhône.

Avec la participation financière du CASDAR/MAP et des Chambres d'Agriculture de la région Auvergne Rhône Alpes.

Résultats économiques (en K€)

Charges	K€	%PB	Produit brut	K€	%PB
Ch.opérationnelles	33	29%	Vin en bouteilles	0	0%
<i>dont approx vignes & vendanges</i>	31	27%	Vin en petit vrac	0	0%
<i>atelier élevage</i>	2	2%	Vin en vrac	0	0%
<i>autres</i>	0	0%	Moûts	0	0%
Charges structure	38	33%	Raisins	108	95%
<i>salaires & ch.soc.</i>	0	0%			
<i>cotizat. exploitant</i>	10	9%	Autres produits	6	5%
<i>fermage</i>	8	7%	<i>dont indemn. Récolte</i>	0	
<i>entretien mat.&bât.</i>	4	4%	<i>atelier bovin</i>	5	
<i>autres charges (dont assurances)</i>	16	14%	<i>prest. de service</i>	1	
Total	71		Total	114	

EBE = 43 k€

Approche trésorerie :

Annuités	11 K€	Amortissements	14 K€
		Frais financiers	1 K€
		<i>dont Court Terme</i>	0 K€
Disponibles pour prélèvements privés et autofinancement	<u>32 K€</u>	Résultat courant	<u>28 K€</u>

Approche résultat :

Bilan simplifié (au 31 décembre)

Actif	K€	%	Passif	K€	%
Immobilisations	94	59%	Capitaux propres	72	46%
			Emprunts LMT	41	26%
Stocks (vin)	0	0%		0	
Créances et Disponibles	64	41%	Dettes CT	45	28%
Total	158	100%	Total	158	100%

Ratios économiques et financiers

✓ EBE/produit	38%
✓ Annuités/EBE	26%
✓ Revenu disponible/UTH familial	21 K€
✓ Capital d'exploitation	158 K€
✓ Capital d'exploitation/ha	9 K€
✓ Autonomie financière	46%
✓ Fonds de roulement	19 K€
✓ Charges totales/Fonds de roulement	3,7

Les indicateurs sur les Produits

Prix de vente

✓ Raisin à la coopérative, prix net	133 €/hl
✓ Rendement/ha	50 hl
✓ Stock vin/récolte moyenne	
✓ Produit brut viticole/ha	6353 €/ha

Les indicateurs sur les charges

✓ Charges appros vignes/ha *	1824 €	
✓ Charges opérationnelles viticulture /ha	1831 €	
✓ Fermage/ha affermé	492 €	
✓ Charges de structure courantes/ha **	1427 €	
✓ Charges observées/hl	71 €	
<i>=Ch.opérationnelles + ch. Structure courantes</i>		
✓ Coût de production observé/ha	5465 €	
<i>+amort.+FF</i>		
<i>+rémunération expl.1,5 smic/uth fam</i>		
<i>+rémunération capitaux propres 4%</i>		
* y compris travaux par tiers		** hors amortissement et frais financiers

Les indicateurs agro-écologiques

- ✓ IFT plus bas (15,78) que l'IFT régional (17,78)
- ✓ eau = 11 €/ha vignes
- ✓ edf = 17 €/ha vignes
- ✓ gaz =
- ✓ carb lub stockés = 77 €/ha vignes
- ✓ carb lub non stockés = 60 €/ha vignes

Les indicateurs par Unité de main d'œuvre

✓ Surface vigne/UTH	11,3 ha	
✓ Charges de structure/UTH totaux	28 K€	
✓ Valeur ajoutée/UTH	36 K€	
✓ Capital immobilisé(*)/UTH totaux	63 K€	= immobilisations+stocks

(*) immobilisations+stocks

Les indicateurs globaux

✓ Appros vignes& fr.vendanges/ha	1824 €
✓ Valeur ajoutée/ha	3162 €
✓ EBE/ha	2529 €
✓ Actif /ha	9294 €

Evolution conjoncturelle

Les données de rendement et prix de ce cas type sont lissées sur plusieurs années.

Les données économiques sont issues des récoltes 2014, 2015, 2016.

Sur les campagnes de commercialisation 2014 à 2015, les résultats économiques sont variables, notamment en 2015 où la petite récolte a vu les cours augmenter. Le produit brut augmente grâce à une bonne valorisation du raisin notamment grâce aux mouts pour les créments et à l'augmentation des surfaces.

Sur la campagne de commercialisation en cours, les faibles rendements réalisés en 2017 à cause des conditions climatiques sont compensés par des cours plus élevés sur les vins de garde, ce qui maintient le produit brut au même niveau.