

## CARACTERISTIQUES

<b>Commercialisation:</b>	-	plus de 90% des ventes d'EDV en vrac au négoce
<b>SAU Totale</b>		70ha
<b>Surface vigne:</b>		30ha
<b>Main d'œuvre:</b>	2,8 UTH dont	1,00 UTH familiaux
		dont 1,00 salarié(s) permanent(s)
		dont 0,80 salarié(s) temporaires(s)

## Commentaires

- ✓ Exploitation en polyculture dans un cadre sociétaire familial avec peu de main d'œuvre.
- ✓ Arrêt de la diversification vers les vins de pays ou le pineau des charentes.
- ✓ Mécanisation importante du vignoble. Les grandes cultures couvrent 40 à 60 % de la SAU
- ✓ Ce système représente 34 % des exploitations et 46 % de la superficie du vignoble.
- ✓
- ✓

## Atouts

- ✓
- ✓ Sols souvent faciles à entretenir, cépage unique, mécanisation importante.
- ✓ Matériel viticole en bon état. Chai fonctionnel et vinification simple.

## Faiblesses

- ✓
- ✓ Parcellaire parfois dispersé. Densité et mode de conduite du vignoble multiples (écartement, taille, palissage...). Vieillesse du vignoble et cépage unique.
- ✓ Difficulté à trouver de la MO saisonnière.

## AOC concernées

à productivité Appellation Cognac Cru Grande Champagne, Petite Champagne, Borderies et Fins Bois.

## PLANTATIONS ET CONDUITE

- Cépage Ugni-blanc quasi unique. Faible densité de plantation 2700 à 3300 pieds par ha.
- Taux de renouvellement en progression, prise de conscience de la pression des maladies du bois sur Objectif de production maximal. Conduite raisonnée en progression.

## MATERIEL POUR LA VIGNE

- 4 tracteurs 70 à 90 ch : 2 dédiés à la vigne
- et 1 mixte vigne/grandes cultures.
- Pulvérisateur 1000 ou 1500 L ;
- Rampe à désherber ;
- Semoir à engrais .
- Prétailleuse à 30 % ou à l'entreprise ;
- Broyeur à sarments, enfonce pieu ;
- Machine à vendanger auto-tractée
- parfois tractée
- 2 bennes à vendange

## CHANGEMENT PRATIQUES VIT

- 0

## MODE DE RECOLTE ET COUT

- Exclusivement machine à vendanger.
- NB : vendanges par entreprise : 350 €/ha ; vendanges+pressurage : 400 €/ha.

## CAVE

- Pressoir pneumatique 50 hl
- Capacité de cuverie (3 à 4000 hl) représentant 1,1 à 1,2 fois la récolte.
- Cuves de grande capacité (300 à 800 hl en acier ou fibre de verre) souvent extérieures .

Alambic et barriques pour les bouilleurs de cru à domicile.

- ✓ Valeur à neuf du matériel (parc reconstitué) **342 000 €**
- ✓ Degré de vétusté du matériel (\*) **70%**
- (\*somme des amortissements/valeur à neuf)

# G31 - Bouilleur de cru Vente Eau de Vie vrac négoce 20-35 ha

## Itinéraire technique

Pratiques	Nb pass/an	Coût/ha (€)
Protection du Vignoble		403
Désherbage		75
Fertilisation		207
Complantation		54
Entretien des vignes		109
Travaux par tiers		
Commentaire		

## Itinéraire de vinification / distillation

	Quantité	Coût (€)
Prestation ext. (pressurage...) (€/hl)		
Produits et suivis œnologiques (€/hl)		0,5
Distillation à façon		150
Frais de conditionnement :		
Bouteille (€/bt)		
BIB (€/l)		
Autres fournitures (€/hl)		

## Indicateurs de charges

Charges appro vignes/ha	848 €
Charges vinification/hl vol.	0,50 €
Charges distillation/hl AP	150,00 €
Charges commercialisation et conditionnement	0,00 €/bouteille
Charges commercialisation et conditionnement	0,00 €/hl petit vrac
Charges opérationnelles/ha	2 369 €
Ferme/ha affermé	875 €

## Produits et commercialisation

<b>Production</b>
<b>3180 hl vol</b>
<b>Rendement</b>
<b>106 hl/ha</b>
<b>Degré</b>
<b>9,3% Vol</b>
<b>Production EDV</b>
<b>296 hl AP</b>

soit - en bouteille

soit - en petit vrac (bag-in-box, cubitainer)

soit **198,9 hl AP** Soit 2139 hl vol Vin Distillé à domicile ou à façon  
soit **67,3%** en EDV (négoce)

soit **19,9 hl AP** Soit 214 hl vol livré en vin de distillation  
soit **6,7%** en Vin à Cognac (négoce ou coop de distillation)

soit **74,7 hl AP** Soit 804 hl vol mis en œuvre pour élaboration pineau

soit **25,3%** en Pineau vrac (négoce, coop)

soit **2,6 hl AP** Soit 24 hl vol

soit **0,7%** autres destinations (négoce, coop)

bouteilles dont :

bouteilles CHR, GMS (nbre)

bout. grossistes France (nbre)

bouteilles export (nbre)

bouteilles particuliers (nbre)

CHR : Cafés, hôtelleries, restauration

GMS : grandes et moyennes surfaces

## Prix de vente

EDV négoce	1250 €/hlAP
Vin distillation négoce	986 €/hlAP
Vrac pineau négoce	300 €/hlvol
Autres destinations vrac négoce	27 €/hlvol

Les données prix et rendements sont lissés sur 5 et 3 ans à partir des données du réseau INOSYS et du BNIC.

L'itinéraire technique décrit est issu des groupes viticoles suivis par les Chambres d'agriculture correspondant le plus au cas type présenté. Les charges opérationnelles sont calculées sur la base de cet itinéraire.



# G31 - Bouilleur de cru Vente Eau de Vie vrac négoce 20-35 ha



## RESULTATS ECONOMIQUES (en K€)

Charges	K€	%PB	Produit brut	K€	%PB
<b>Ch.opérationnelles</b>	<b>85</b>	<b>21%</b>	Vin en bouteilles	0	0%
dont appros vignes & ven	25	6%	Vin en petit vrac	0	0%
vinification	2	1%	EDV négoce	327	83%
distillation	44	11%	Vin distillation négoce	14	4%
conditionnement & commercialisat.	0	0%	Vrac pineau négoce	1	0%
<b>Charges structure</b>	<b>159</b>	<b>40%</b>	0	0	0%
salaires & ch.soc.	52	13%	0	0	0%
<b>MO supplémentaire</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	Autres destinations vr	4	1%
cotisat. exploitant	46	12%	Autres produits(hors vir	49	12%
fermage	31	8%			
entretien mat.&bât.	11	3%			
impôts et taxes	4	1%			
autres charges	15	4%			
carburant supplémentaire	0 KF	0%			
<b>Total</b>	<b>244</b>		<b>Total</b>	<b>396</b>	

**EBE = 152 k€**

### Approche trésorerie

Annuités 38 K€

**Disponible pour  
prélèvements privés  
et autofinancement**

**114 K€**

### Approche résultat

Amortissements 41 K€  
Frais financiers 8 K€  
dont Court Terme 0 K€

**Résultat courant 103 K€**

### Coût de revient observé/ha (approche comptable)

**4 644 €**

= Ch. Opérationnelles + Ch. Structure courantes + Amort. + FF +  
+ rémunération expl. Smic\*uth fam + rémunération capitaux propres à 3 %

**dont Coût de revient vigne observé/ha**

**9 102 €**

### Indicateurs par unité de main d'œuvre

Surface totale/UTH 25 ha  
Dont Surface vigne/UTH 11 ha  
Produit brut/UTH 141 K€  
Résultat courant/UTH 37 K€

## BILAN SIMPLIFIE (au 31 août)

Actif	K€	%	Passif	K€	%
Immobilisations	230	40%	Capitaux propres	402	69%
immo changement pratic	0	0%	Emprunts LMT	130	22%
Stocks EDV	257	44%			
Trésorerie	95	16%	Dettes CT	50	9%
<b>Total</b>	<b>582</b>	<b>100%</b>	<b>Total</b>	<b>582</b>	<b>100%</b>

## Indicateurs globaux économiques et financiers

Produit brut/ha SAU	5 661 €
dont produit brut vigne	11 572 €
Charges opérationnelles/ha SAU	1 215 €
Charges de structure/ha SAU	2 272 €
Charges totales/ha (= Ch. Opé + Ch. Struct. Courantes)	3 487 €
EBE/ha SAU	2 173 €
EBE/produit	38%
Annuités/EBE	25%
Revenu disponible/UTH familial	114 K€
Capital d'exploitation	582 K€
Autonomie financière	69%
Fonds de roulement	302 K€
Fonds de roulement/Charges totales (nb de mois de charges totales assurées par le FR)	15 mois
Capacité maximale du système à rembourser des annuités:	107 K€
Valeur maximale d'investissement :	1006 K€

### Coût de fonctionnement observé/ha (approche trésorerie)

**4 459 €**

= Ch. Opérationnelles + Ch. Structure courantes + Annuités LMT + rémunération réelle expl + besoin en autofinancement

**dont Coût de fonctionnement vigne observé/ha**

**8 802 €**

Capacité interne de financement (CIF) **84 143 €**

CIF/Produit brut **21%**  
CIF/Charges totales **34%**

## VERSION PROVISOIRE

### CONJONCTURE ANNUELLE

2012/2014

#### Indicateurs

Rendement 2014 114 Hl/ha

#### Aléas climatiques

- ✓ Printemps frais et pluvieux, coulure et millerandage
- ✓ épisode orageux avec grêle, pression importante du mildiou en été
- ✓ Vendanges pluvieuses et fraîches

#### Tendance du marché (prix, quantité,...)

Prix : stables  
 Volumes : + 2%

#### Résultats annuels (comparaison aux résultats du cas type lissé)

Evolution du produit : stable  
 Evolution des charges : augmentation

#### Commentaires

#### Itinéraires technique et de vinification de la campagne

- ✓
- ✓

### TENDANCES

2013/2014

#### Rendement

#### Marchés

rendement Cognac régional 11,7

#### Commentaires

### EVOLUTION DU SYSTÈME

#### Points clefs du système à surveiller

- ✓
- ✓ La charge de travail
- ✓

#### Stratégie d'adaptation des viticulteurs

Ces données correspondent à un modèle qui s'appuie sur plusieurs exploitations suivies. Elles n'ont donc pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région

#### Reproduction interdite

Rédigé par C. BEGAUD et L. DUMAS-LATTAQUE Chambre d'agriculture de Charente-Maritime.

Mise à jour février 2015