

G51 - Vente bouteille et petit vrac circuit court

15-25 ha Nantais Anjou et Touraine

CARACTERISTIQUES

Commercialisation:	29% du volume en bouteilles		
Surface vigne:	25ha	soit	6,3 ha/UTH
Main d'œuvre:	4,0 UTH dont	2,00 UTH familiaux soit	50%
		dont 1,00 salarié(s) permanent(s) soit	25%
		dont 1,00 salarié(s) temporaires(s) soit	25%

Indicateurs clés de réussite

- ✓ Organisation du travail / délégation
- ✓ Construction d'une stratégie commerciale

Atouts

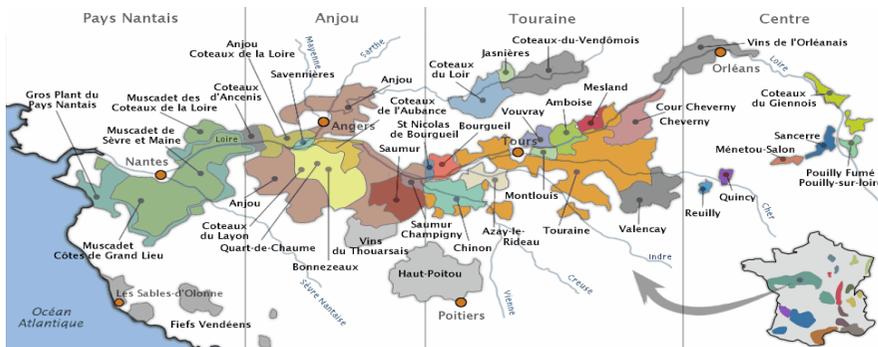
- ✓ Equilibre coûts de production / qualité.
- ✓ Recherche d'adaptation des vins au marché - large gamme.
- ✓ Base solide de clientèle particulière au domaine.
- ✓ Exploitants passionnés, salariés autonomes et expérimentés affectés ppalement à la vigne.

Faiblesses

- ✓ Disponibilité importante : temps de travail, logistique, polyvalence, adaptabilité, anticipation.
- ✓ Investissements parfois importants.
- ✓ Effort important pour augmenter et fidéliser la clientèle : prospection, événementiels.
- ✓ Dépendance au marché vrac négoce.

AOC concernées

Rosés d'Anjou, Muscadets, Blancs et Rouges Anjou-Saumur-Touraine



PLANTATIONS ET CONDUITE

- ✓ 4500 pieds en Anjou-Saumur, 6000 ou 6600 en Touraine - Vignes souvent dans un GFA.
- ✓ Vignoble régulièrement entretenu - mode de production raisonné (enherbement, ...).

MATERIEL POUR LA VIGNE

- 3 tracteurs 66 à 95 ch (2 vign., 1 std à 20 %)
- Gyrobroyeur de 1 - 1,25 m
- Machine à vendanger 140 CV (50 %)
- ou récolte par entreprise (520 €/ha)
- Distributeur d'engrais centrifuge 400 L
- 2 bennes à vendange 50 hl
- Kit pulvé pneumatique
- Rampe de désherbage
- Enfonce pieux pendulaire déporté (50 %)
- Broyeur à sarments 1 m hors sol
- Outils de travail du sol
- Epampreuse à lanières 2 têtes (50 %)
- Rogneuse 2 demi-rangs complets (50 %)
- 3 sérateurs électriques
- Prétailleuse 1 rang (30 %)
- Effeuilleuse 1 tête (50 %)
- Utilitaire léger - 7 CV - 1000 kg de CU
- Tarière de 300 mm (50 %)

MODE DE RECOLTE ET COUT

- Essentiellement machine à vendanger (520 € / ha). Partiellement vendanges manuelles pour l'obtention d'un produit spécifique - Crémant de Loire ou Coteaux du Layon par exemple - (~1 450 € / ha)

CAVE

- Cuverie représentant 1,5 à 2 fois la récolte - cuves de capacités et matériaux divers
- 2 pressoirs (1 méca. de 30-35 hl, 1 pneu. de 50 - 55 hl)
- Filtre à terre 10 m² (50%)
- Pompes
- Tireuse-boucheuse-étiqueteuse-capsuleuse (50%)
- Bâtiments parfois exigus
- Lieu d'accueil (dégustation, bureau)
- Equipement de maîtrise des températures généralement présent

- ✓ Valeur à neuf du matériel
 - ✓ Degré de vétusté du matériel (*)
- (*somme des amortissements/valeur à neuf)

671 670 €

68%

G51 - Vente bouteille et petit vrac circuit court

15-25 ha Nantais Anjou et Touraine

Itinéraire technique

Pratiques	Nb pass/an	Coût/ha (€)
Protection vignoble	7	455
Désherbage	2	242
Fertilisation		144
Complantation		282
Entretien		110
Récolte par tiers		528

Commentaires :

En 2017 : légère baisse du coût de la protection phyto / 2016
Récolte par entreprise.
Taux de complantation : 3%.

Itinéraire de vinification

	Quantité	Coût (€)
Produits œnologiques (€/hl)		1,70
Chaptalisation (€/hl)		1,70
Charges de structure affectables		8,50
Frais de conditionnement :		
Bouteille (€/bt)		0,67
BIB (€/l)		0,16
Frais de commercialisation / bt		0,41

L'itinéraire technique décrit ci-dessus est issu des référentiels du vigneron (coût de production) des différents vignobles du Val de Loire correspondant le plus au cas-type présenté. Les charges opérationnelles sont calculées sur la base de cet itinéraire.

Produits et commercialisation

		50 000 bouteilles dont :
		12 000 bouteilles CHR,GMS (nbre)
		2 000 bout. grossistes France (nbre)
		3 000 bouteilles export (nbre)
		33 000 bouteilles particuliers (nbre)
	375 hl	
soit	29,1% en bouteilles	
	350 hl	
soit	27,2% en petit vrac (bag-in-box,cubitainer)	
	562 hl en vrac négoce	
	1287 hl	
Production		
1287 hl		
	51 hl	
Rendement/ha		
51 hl		
soit	43,6% en vrac (négoce, coop)	
soit	- en moûts (négoce, coop)	
soit	- en raisins (négoce, coop)	

CHR : Cafés, hôtelleries, restauration

GMS : grandes et moyennes surfaces

Prix de vente

Bouteilles	4,9 €
Petit vrac	223,45 €
Vrac négoce	169 €
Moût négoce	0 €

Les données prix et rendements sont lissés sur 5 et 3 ans à partir de la base de l'observatoire économique d'Interloire.



Stock vin/récolte moyenne 110%

G51 - Vente bouteille et petit vrac circuit court

15-25 ha Nantais Anjou et Touraine

RESULTATS ECONOMIQUES lissés sur trois ans (en K€)

Charges	K€	%PB	Produit brut	K€	%PB
Ch.opérationnelles	119	28%	Vin en bouteilles	247	59%
dont appros vignes & vendanges	44	10%	Vin en petit vrac	78	19%
vinification	15	4%	Vin en vrac	95	23%
conditionnement & comm.	60	14%	Moûts	0	0%
Charges structure	176	42%	Raisins	0	0%
salaires & ch.soc.	50	12%			
cotisat.exploitant*	50	12%	Autres produits	0	0%
fermage	19	5%			
entretien mat.&bât.	9	2%			
autres charges (dt impôts & taxes)	49	12%			
Total	296		Total	419	

* mise à jour du calcul des charges MSA exploitant

EBE = 124 k€ soit 4 955 €/ha

Approche trésorerie

Annuités 34 k€

Disponible pour prélèvements privés et autofinancement

90 k€

Approche résultat

Amortissements 18 k€

Frais financiers 7 k€

dont Court Terme 1 k€

Résultat courant 99 k€



Indicateurs de charge

✓ Charges appro vignes/ha	1 761 €
✓ Charges vinification/hl	11,90 €
✓ Charges commercialisation et conditionnement	0,67 €/bouteille
✓ Charges commercialisation et conditionnement	16,00 € / hl petit vrac
✓ Charges opérationnelles/ha	4 762 €
✓ Fermage/ha affermé	762 €
✓ Charges de structure courantes/ha	7 059 €
✓ Charges obs/hl (Ch. Opé+Ch. Struct. courantes)	230 €

BILAN SIMPLIFIE (au 31 août)

Actif	K€	%	Passif	K€	%
Immobilisations	150	32%	Capitaux propres	309	65%
			Emprunts LMT	105	22%
Stocks (vin)	269	57%			
Trésorerie	55	12%	Dettes CT	60	13%
Total	474	100%	Total	474	100%

Ratios économiques et financiers

EBE/produit	30 %
Annuités/EBE	27 %
Revenu disponible/UTH familial	44,9385 k€
Capital d'exploitation	473,879 k€
Capital d'exploitation/ha	18,96 k€
Autonomie financière	65 %
Fonds de roulement	263,879 k€
Capacité maximale du système à rembourser des annuités :	41 k€
Valeur maximale d'investissement :	384 k€

Coût de production observé/ha

14 736 €

= Ch. Opérationnelles + Ch. Structure courantes + Amort. + FF +
+ rémunération expl. Smic/uth fam + rémunération capitaux propres à 4%

Indicateurs par unité de main d'œuvre

Charges de structure courantes/UTH	44 117 €
Valeur ajoutée/UTH	57 437 €
EBE/UTH familial	61 938 €
Capital immobilisé(*)/UTH	104 720 €

