

G11 - Vente raisin

15 - 25 ha Anjou - Saumur

CARACTERISTIQUES

Commercialisation:	-	du volume en bouteilles		
Surface vigne:	18ha	soit	10,0 ha/UTH	
Main d'œuvre:	1,8 UTH	dont	1,30 UTH familiaux	soit 72%
		dont	0,00 salarié(s) permanent(s)	soit 0%
		dont	0,50 salarié(s) temporaires(s)	soit 28%

Indicateurs clés de réussite

- ✓ Atteindre des rendements
- ✓ Capacité à s'adapter au cahier des charges et exigences de qualité de la coopérative
- ✓

Atouts

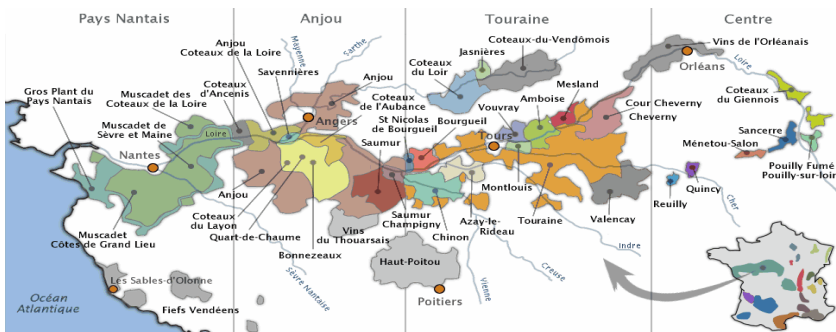
- ✓ Système très économe, par obligation, au niveau du matériel investi et des appros
- ✓ Système souple, mobilisant la main d'œuvre familiale, adapté aux exploitants producteurs de matière première (raisin, moût) ne souhaitant pas commercialiser
- ✓ Faible endettement

Faiblesses

- ✓ Système fragile aux aléas climatiques et aux évolutions du marché, les marges sont minimes
- ✓ Les charges étant restrictives, il est très difficile de les réduire plus
- ✓ Les capacités d'investissement sont réduites
- ✓ Les viticulteurs ne sont pas en prise directe avec le marché

AOC concernées

Anjou Saumur principalement



PLANTATIONS ET CONDUITE

- ✓ Plantation de 4 500 pieds:ha en Anjou Saumur
- ✓ Vignoble permettant en général d'atteindre les rendements autorisés.

MATERIEL POUR LA VIGNE

- Tracteur vigneron 4 RM de 56 à 65 ch
- Tracteur standard 2 Rm de 86 à 95 ch (20%)
- Machine à vendanger 120 ch (50%)
- 2 bennes à vendanger (40 et 50 hl)
- Distributeur d'engraiscentrifuge 400 l
- Kit pulvérisateur 6 rangs pneumatiques
- Enfonce pieux pendulaire déporté (20%)
- Gyrobroyeur de 1 - 1,25 m (50%)
- Broyeur à sarments 1 m axe horizontal (50%)
- Rogneuse 2 rangs complets (50%)
- Sécateurs électriques
- Prétailleuse 1 rang
- Outil de travail du sol
- Tarière de 300 mm (20%)
- Utilitaire léger 6 cv, 625 kg de CU
- Quad 300 cc

MODE DE RECOLTE ET COUT

- Essentiellement mécanique, en entreprise ou copropriété
- Environ 535 €/ha

CAVE

Quand ils sont présents :

- Cuverie d'environ 1 000 hl : bétons et résine polyester lorsqu'elles existent
- 1 pressoir de type variable assez ancien
- Rarement 1 pompe à chaleur

- ✓ Valeur à neuf du matériel
- ✓ Degré de vétusté du matériel (*)
- (*somme des amortissements/valeur à neuf)

177 950 €
80%

G11 - Vente raisin

15 - 25 ha Anjou - Saumur

Itinéraire technique

Pratiques	Nb pass/an	Coût/ha (€)
Protection vignoble	7	455
Désherbage	2	144
Fertilisation		120
Complantation		170
Entretien		100
Récolte par tiers		450

Commentaires :

En 2017 : légère baisse du coût de la protection phyto / 2016
Récolte par CUMA.
Taux de complantation : 2%



L'itinéraire technique décrit ci-dessus est issu des référentiels du vigneron (coût de production) des différents vignobles du Val de Loire correspondant le plus au cas -type présenté. Les charges opérationnelles sont calculées sur la base de cet itinéraire.

Produits et commercialisation

Production
946 hl

Rendement/ha
53 hl

soit - en bouteilles

soit - en petit vrac (bag-in-box, cubitainer)

soit - en vrac (négoce, coop)

soit - en moûts (négoce, coop)

946 hl en raisins coop

soit **100,0%** en raisins (négoce, coop)

bouteilles dont :
bouteilles CHR, GMS (nbre)
bout. grossistes France (nbre)
bouteilles export (nbre)
bouteilles particuliers (nbre)

CHR : Cafés, hôtelleries, restauration

GMS : grandes et moyennes surfaces

Prix de vente

Raisin négoce	0,0 €
Raisin coop	105 €
Moût négoce	0,0 €
Moût coop	0 €

Les données prix et rendements sont lissés sur 5 et 3 ans à partir de la base de l'observatoire économique d'Interloire.

G11 - Vente raisin

15 - 25 ha Anjou - Saumur

RESULTATS ECONOMIQUES lissés sur trois ans (en K€)

Charges	K€	%PB	Produit brut	K€	%PB
Ch.opérationnelles	26	26%	Vin en bouteilles	0	0%
dont appros vignes & vendanges	26	26%	Vin en petit vrac	0	0%
vinification	0	0%	Vin en vrac	0	0%
conditionnement & comm.	0	0%	Moûts	0	0%
Charges structure	39	39%	Raisins	99	100%
salaires & ch.soc.	10	10%			
cotisat.exploitant*	11	11%	Autres produits	0	0%
fermage	11	11%			
entretien mat.&bât.	3	3%			
autres charges (dt impôts & taxes)	4	4%			
Total	65		Total	99	

* mise à jour du calcul des charges MSA exploitant

EBE = 35 k€ soit 1 922 €/ha

Approche trésorerie

Annuités 10 k€

Disponible pour prélèvements privés et autofinancement

25 k€

Approche résultat

Amortissements 10 k€

Frais financiers 5 k€

dont Court Terme 1 k€

Résultat courant 20 k€



Indicateurs de charge

✓ Charges appro vignes/ha	1 439 €
✓ Charges vinification/hl	0,00 €
✓ Charges commercialisation et conditionnement	0,00 €/bouteille
✓ Charges commercialisation et conditionnement	0,00 € / hl petit vrac
✓ Charges opérationnelles/ha	1 439 €
✓ Fermage/ha affermé	612 €
✓ Charges de structure courantes/ha	2 159 €
✓ Charges obs/hl (Ch. Opé+Ch. Struct. courantes)	68 €

BILAN SIMPLIFIE (au 31 août)

Actif	K€	%	Passif	K€	%
Immobilisations	57	83%	Capitaux propres	32	46%
			Emprunts LMT	27	39%
Stocks (vin)	0	0%			
Trésorerie	12	17%	Dettes CT	10	14%
Total	69	100%	Total	69	100%

Ratios économiques et financiers

EBE/produit	35 %
Annuités/EBE	29 %
Revenu disponible/UTH familial	18,91 k€

Capital d'exploitation	69 k€
Capital d'exploitation/ha	3,83 k€
Autonomie financière	46 %
Fonds de roulement	2 k€

Capacité maximale du système à rembourser des annuités :	-2 k€
Valeur maximale d'investissement :	-22 k€

Coût de production observé/ha

5 785 €

= Ch. Opérationnelles + Ch. Structure courantes + Amort. + FF +
+ rémunération expl. Smic/uth fam + rémunération capitaux propres à 4%

Indicateurs par unité de main d'œuvre

Charges de structure courantes/UTH	21 592 €
Valeur ajoutée/UTH	31 010 €
EBE/UTH familial	26 607 €
Capital immobilisé(*)/UTH	31 667 €

G11 - Vente raisin

15 - 25 ha Anjou- Saumur

CONJONCTURE RECOLTE

2017

Indicateurs

Rendement 2017 48 hl/ha

Aléas climatiques

- ✓ Episodes de gel en avril pour la 2ème année consécutive
- ✓ Faible pression maladies et ravageurs
- ✓ Déficit hydrique

Tendance du marché (prix, quantité,...)

Prix (cours négoce) maintien
Volumes (achats du négoce) moins 9% au global en Val de Loire au 31/07

Résultats annuels (comparaison aux résultats du cas-type lissé)

Evolution du produit : stabilité
Evolution des charges : stabilité

Commentaires

Le climat chaud et sec a été défavorable aux maladies cryptogamiques et aux ravageurs.

La qualité est au RDV.

Les cours du vrac poursuivent leur progression.

Itinéraires technique et de vinification de la campagne

- ✓ Année à faible pression mildiou
- Année précoce
- ✓ Les rendements ne sont pas au RDV, même sur les parcelles non touchées par le gel. Certaines appellations n'ont quasiment pas de récolte.

TENDANCES

2018

Rendement

correct : belle sortie de grappes

Marchés

prix maintenus

Commentaires

Belle sortie de grappes, un peu de coulure.

Forte pression mildiou

EVOLUTION DU SYSTÈME

Points clés du système à surveiller

- ✓ Maîtrise des rendements (volume/degré) en lien avec les critères de paiement.
- ✓ Veille sur la stratégie commerciale de la coopérative : besoin d'adhérer à un cahier des charges particulier demandé par la grande distribution par exemple.

Stratégie d'adaptation des viticulteurs

Système qui nécessite d'assurer les rendements pour avoir du revenu --> sécurisation au niveau de la conduite de la vigne, sans trop augmenter les coûts de production.

Ces données correspondent à un modèle, réalisé à partir de plusieurs exploitations suivies. Mais elles n'ont pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région

Reproduction interdite

Rédigé par E. KOHSER Chambre d'agriculture des Pays de la Loire

Avec la participation financière du CASDAR/MAA et des Chambres d'agriculture de la