

# G10 - Vente raisin

## 15 - 25 ha Touraine

### CARACTERISTIQUES

<b>Commercialisation:</b>	-	du volume en bouteilles	
<b>Surface vigne:</b>	17ha	soit	9,7 ha/UTH
<b>Main d'œuvre:</b>	1,8 UTH	dont	1,50 UTH familiaux soit
		dont	0,00 salarié(s) permanent(s) soit
		dont	0,25 salarié(s) temporaires(s) soit
			86%
			0%
			14%

### Indicateurs clés de réussite

- ✓ Atteinte des rendements autorisés
- ✓ Capacité à s'adapter au cahier des charges et aux exigences de qualité de la coopérative
- ✓ Maîtriser son coût de production et son évolution

### Atouts

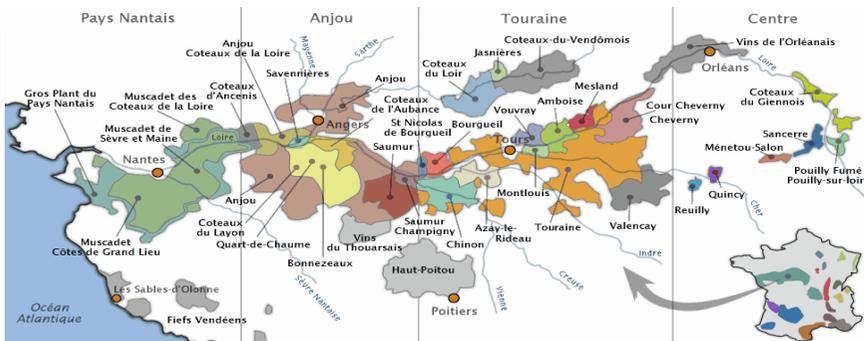
- ✓ Système très économe, par obligation, au niveau du matériel investi et des appros
- ✓ Système souple, mobilisant la main d'œuvre familiale, adapté aux exploitants producteurs de matière première (raisin, moût)
- ✓ Faible endettement

### Faiblesses

- ✓ Système fragile aux aléas climatiques et aux évolutions du marché, les marges sont minimes
- ✓ Les charges étant restrictives, il est très difficile de les réduire plus
- ✓ Les capacités d'investissement sont réduites
- ✓ Les viticulteurs ne sont pas en prise directe avec le marché

### AOC concernées

Touraine principalement, Cheverny, Cour Cheverny, Valençay



### PLANTATIONS ET CONDUITE

- ✓ Plantation de 6 600 ceps/ha, peu de nouvelle plantation

### MATERIEL POUR LA VIGNE

- Enjambeur de 55 à 64 ch
- machine à vendanger trainée ou méca partagé
- (50%) ou récolte par entreprise
- Benne à vendager (50 hl)
- Distributeur d'engrais porté 400 l
- Kit pulvérisateur sur enjambeur 5 rangs
- Broyeur à sarments (50%) en copropriété
- Rogneuse 1 rang
- Sécateurs électriques
- Prétailluse en copropriété (10%)
- Outil de travail du sol sur enjambeur

### MODE DE RECOLTE ET COUT

- Essentiellement mécanique, en entreprise ou copropriété
- Environ 535 €/ha

### CAVE

- Bâtiments parfois exigus
- Lieu d'accueil (dégustation, bureau)
- Equipement de maîtrise des températures généralement présent

✓ Valeur à neuf du matériel	<b>144 000 €</b>
✓ Degré de vétusté du matériel (*)	<b>68%</b>
(*somme des amortissements/valeur à neuf)	



# G10 - Vente raisin

## 15 - 25 ha Touraine

### Itinéraire technique

Pratiques	Nb traitement/an	Coût/ha (€)
Protection vignoble	10	579
Désherbage	2	320
Fertilisation		191
Complantation		322
Entretien		130
Récolte par tiers		570

#### Commentaires :



L'itinéraire technique décrit ci-dessus est issu des référentiels du vigneron (coût de production) des différents vignobles du Val de Loire correspondant le plus au cas type présenté. Les charges opérationnelles sont calculées sur la base de cet itinéraire.

### Produits et commercialisation

**Production**  
884 hl

**Rendement/ha**  
52 hl

- bouteilles dont :
- bouteilles CHR,GMS (nbre)
  - bout. grossistes France (nbre)
  - bouteilles export (nbre)
  - bouteilles particuliers (nbre)
- soit - en bouteilles
  - soit - en petit vrac (bag-in-box,cubitainer)
  - soit - en vrac ( négoce, coop)
  - soit - en moûts ( négoce, coop)
  - 884 hl** en raisins coop
  - soit **100,0%** en raisins ( négoce, coop)

CHR : Cafés, hôtelleries, restauration

GMS : grandes et moyennes surfaces

#### Prix de vente

Raisin négoce	0 €
Raisin coop	107 €
Moût négoce	0 €
Moût coop	0 €

Les données prix et rendements sont lissés sur 5 et 3 ans à partir de la base de l'observatoire économique d'Interloire.



# G10 - Vente raisin

## 15 - 25 ha Touraine

### RESULTATS ECONOMIQUES lissés sur trois ans (en K€)

Charges	K€	%PB	Produit brut	K€	%PB
<b>Ch.opérationnelles</b>	<b>36</b>	<b>38%</b>	Vin en bouteilles	0	0%
dont appros vignes & vendanges	36	38%	Vin en petit vrac	0	0%
vinification	0	0%	Vin en vrac	0	0%
conditionnement & comm.	0	0%	Moûts	0	0%
<b>Charges structure</b>	<b>38</b>	<b>40%</b>	Raisins	95	100%
salaires & ch.soc.	5	6%			
cotisat. exploitant	9	10%	Autres produits	0	0%
fermage	10	10%			
entretien mat.&bât.	2	2%			
autres charges (dt impôts & taxes)	12	12%			
<b>Total</b>	<b>74</b>		<b>Total</b>	<b>95</b>	

**EBE = 21 k€ soit 1 218 €/ha**

#### Approche trésorerie

Annuités 11 k€

#### Disponible pour prélèvements privés et autofinancement

**10 k€**

#### Approche résultat

Amortissements 9 k€  
Frais financiers 1 k€  
dont Court Terme 0 k€

**Résultat courant 11 k€**



#### Indicateurs de charge

✓ Charges appro vignes/ha	2 112 €
✓ Charges vinification/hl	0,00 €
✓ Charges commercialisation et conditionnement	0,00 €/bouteille
✓ Charges commercialisation et conditionnement	0,00 € / hl petit vrac
✓ Charges opérationnelles/ha	2 112 €
✓ Fergage/ha affermé	560 €
✓ Charges de structure courantes/ha	2 234 €
✓ Charges obs/hl (Ch. Opé+Ch. Struct. courantes)	84 €

### BILAN SIMPLIFIE (au 31 août)

Actif	K€	%	Passif	K€	%
Immobilisations	57	87%	Capitaux propres	29	44%
			Emprunts LMT	27	41%
Stocks (vin)	0	0%			
Trésorerie	9	13%	Dettes CT	10	15%
<b>Total</b>	<b>66</b>	<b>100%</b>	<b>Total</b>	<b>66</b>	<b>100%</b>

#### Ratios économiques et financiers

EBE/produit	22 %
Annuités/EBE	52 %
Revenu disponible/UTH familial	6,59 k€
Capital d'exploitation	65,5 k€
Capital d'exploitation/ha	3,85 k€
Autonomie financière	44 %
Fonds de roulement	-1,5 k€
Capacité maximale du système à rembourser des annuités :	-19 k€
Valeur maximale d'investissement :	-178 k€

#### Coût de production observé/ha

**6 576 €**

= Ch. Opérationnelles + Ch. Structure courantes + Amort. + FF +  
+ rémunération expl. Smic/uth fam + rémunération capitaux propres à 4%

#### Indicateurs par unité de main d'œuvre

Charges de structure courantes/UTH	21 699 €
Valeur ajoutée/UTH	21 629 €
EBE/UTH familial	13 807 €
Capital immobilisé(*)/UTH	32 571 €

# G10 - Vente raisin

## 15 - 25 ha Touraine

### CONJONCTURE RECOLTE

2016/2017

#### Indicateurs

Rendement 2017 : 52 hl/ha

#### Aléas climatiques

- ✓ Conditions difficiles
- ✓ Pressions maladies et sanitaires fortes. Cependant hétérogènes en Touraine.

#### Tendance du marché (prix, quantité,...)

Prix (cours négoce) Maintien voir hausse des cours.  
Volumes sorties chais Légère augmentation des volumes totaux

#### Résultats annuels (comparaison aux résultats du cas-type lissé)

Evolution du produit : Légère hausse  
Evolution des charges : Stagnation

#### Commentaires

*Légère amélioration du résultat. L'amélioration des prix payés en raisin au négoce et des rendements soutiennent le produit d'exploitation.*

#### Itinéraires technique et de vinification de la campagne

- ✓ Année à fortes pression maladies et ravageurs les rendements atteints ont été très hétérogènes
- ✓ sur un certain nombre de secteur,
- ✓ et normaux voir supérieur dans la vallée du cher.

### TENDANCES

2018

#### Rendement Marchés

hausse  
Maitient ou légère baisse des cours

#### Commentaires

*Campagne 2018: humidité importante entrainant une forte pression mildiou dans certains secteurs. Une vendange 2018 qui sera précoce et abondantes d'après les observateurs.*

### EVOLUTION DU SYSTÈME

#### Points clés du système à surveiller

- ✓ Techniquement, introduction progressive du travail du sol dans les itinéraires techniques, qui va impacter les coûts de production.

#### Stratégie d'adaptation des viticulteurs

Stratégie de production axée sur le remplacement de pieds manquants, complantation, sauterelles, arrachages replantation suivant les cas. Le développement progressif du travail du sol apparaît dans le système coop et négoce en prévision d'éventuelles restrictions réglementaires.

Ces données correspondent à un modèle, réalisé à partir de plusieurs exploitations suivies. Mais elles n'ont pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région

#### Reproduction interdite

Rédigé par S. Grandpré Chambre d'agriculture du Loir-et-Cher  
Avec la participation financière du CASDAR/MAA et des Chambres d'agriculture de la région Centre-Val de Loire et des Pays de la Loire.