

**Coopérateurs au bénéfice agricole forfaitaire.
Exploitation de 5 à 15 hectares
Rémunération raisin de cuve comprise entre 60 et 125 €/hl.**

Caractéristiques

Commercialisation: livraison du raisin de cuve en coopérative

Surface vigne: 12 Ha

Main d'œuvre: 1,1 UTH dont 1,00 UTH familiaux
dont 0,00 salarié(s) permanent(s)
dont 0,10 salarié(s) temporaires(s)

Commentaires :

- ✓ Production viticole composée à 100% d'AOP.
- ✓ Pour le cas type, on considère que la totalité des surfaces est en location.
- ✓ Ce système de production est représenté dans les Bouches du Rhône, le Var et le Vaucluse.
- II ✓ Typologie régionale : 1116 exploitations ont de 5 à 15 ha de vignes de cuve et 78% sont au régime d'imposition du forfait. Dans ce panel, 25 % des exploitations ont plus de 12 hectares. Code type : II.2.D.a.

Atouts :

- ✓ Système ayant le plus recours à la mutualisation du matériel et à l'entraide.
- ✓ Système souple avec prépondérance de la main d'œuvre exploitante.
- ✓ Nécessité d'un besoin en fonds de roulement peu important.
- ✓ Bonne maîtrise des charges dans le cadre d'une agriculture raisonnée.

Faiblesses :

- ✓ Système fortement dépendant des évolutions du marché car les marges sont minimes.
- ✓ Peu de marge de progrès en terme de diminution des charges.
- ✓ Peu, voire pas de capacité d'autofinancement.
- ✓ Dépendance commerciale vis à vis de la stratégie de la cave coopérative.

AOC concernées

Côtes de Provence, Côtes du Rhône générique, Côtes du Rhône Village,
Coteaux d'Aix en Provence, Coteaux Varois en Provence.

Volumes

Rendement autorisé entre 40 et 60 hl/ha

Volumes récoltés et vendus

576 hl en AOP

Plantations et conduite :

- Densité 4000 ceps
- Palissage de 1 à 3 fils.

Matériel pour la vigne :

- 1 Tracteur
- Broyeur sarments
- Décavillonneuse
- Epandeur
- Girobroyeur
- Intercep
- Jet projeté rampe
- Pulvérisateur Pneumatique
- Poudreuse
- Remorque vendange
- Rogneuse
- Sécateur électrique x 2
- Charrue Vigneronne

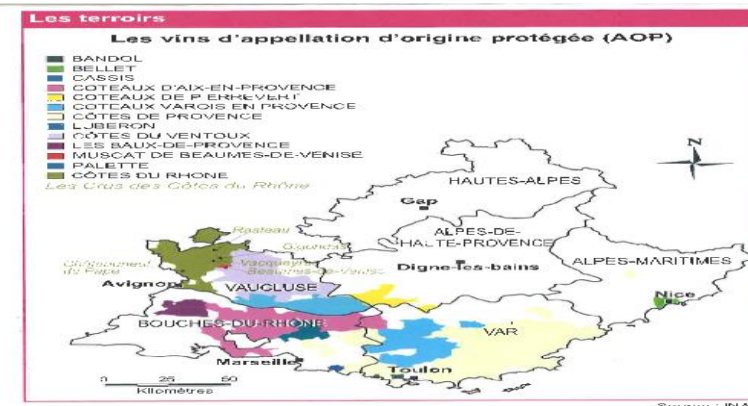
✓ Valeur à neuf du matériel **73 230 €**

✓ Degré de vétusté du matériel (*) 85%

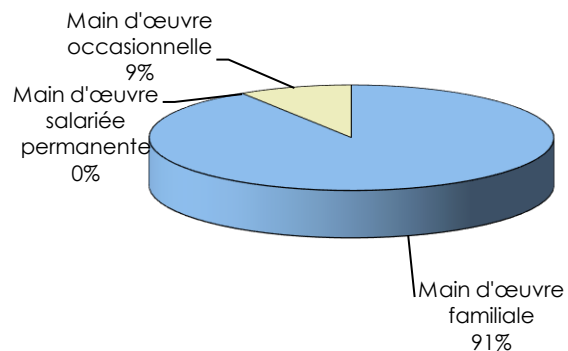
(*somme des amortissements/valeur à neuf)

Mode de récolte :

- Travaux réalisés en CUMA



Organisation de l'exploitation



- ✓ main d'œuvre familiale : 1,1 UTH
- ✓ main d'œuvre salariée occasionnelle présente pour l'ébourgeonnage

Perspectives d'avenir

- ✓ Sauf effort de diversification de la commercialisation par la cave coopérative, ce système reste fort dépendant du marché du vrac.
- ✓ Les crises cycliques entraînent des efforts d'amélioration des pratiques, de restructuration de filière et d'adaptation des produits aux marchés.
- ✓ Ce système reste une voie d'accès au métier de vigneron car il est économe et flexible.
- ✓

Installation dans le système

- ✓ Niveau de reprise **
- ✓ Fragilité *
- ✓ Risques dans le temps **
- ✓ Revenu disponible *

* faible ** moyen *** élevé

Produits et commercialisation

**Production
576 hl**

soit - en bouteilles

soit - en petit vrac (bag-in-box, cubitainer)

0 hl

soit - en vrac (négoce, coop)

soit - en moûts (négoce, coop)

576 hl en raisins livrés à la cave coopérative

soit **100,0%** en raisins de cuve

Ces données correspondent à un modèle, réalisé à partir de plusieurs exploitations suivies. Mais elles n'ont pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région
Reproduction interdite

Résultats économiques (en €)

Charges	€uros	% PB	Produit brut	€uros	% PB
Ch.opérationnelles	9 790	14%	Raisins	69 120	100%
<i>dont approvisionnements divers</i>	3 640	5%			
<i>dont engrais</i>	1 650	2%			
<i>dont produits phytosanitaires</i>	4 500	7%			
Charges structure	35 168	51%			
<i>salaires & charges sociales</i>	2 708	4%			
<i>cotisations exploitant</i>	8 300	12%			
<i>fermage</i>	8 160	12%			
<i>entretien matériel & bâtiments</i>	3 200	5%			
<i>autres charges</i>	12 800	19%			
Total	44 958		Total	69 120	

EBE = 24 162 €

Approche trésorerie :

Annuités	4 035 €
Disponibles pour prélèvements privés et autofinancement	<u>20 127 €</u>

Approche résultat :

Amortissements	6 900 €
Frais financiers	700 €
dont Court Terme	135 €
Résultat courant	<u>16 562 €</u>

Bilan simplifié (au 31 décembre)

Actif	€	%	Passif	€	%
Immobilisations	42 000	31%	Capitaux propres	100 000	74%
			Emprunts LMT	32 100	24%
Stocks, créances	68 000	50%			
Trésorerie	25 100	19%	Dettes CT	3 000	2%
Total	135 100	100%	Total	135 100	100%

Ratios économiques et financiers

✓ EBE/produit	35%
✓ Annuités/EBE	17%
✓ Revenu disponible/UTH familial	20 127 €
✓ Capital d'exploitation	132 100 €
✓ Capital d'exploitation/ha	11 008 €
✓ Autonomie financière	74%
✓ Fonds de roulement	90 100 €
✓ Capacité maximale du système à rembourser des annuités :	4 531 €
✓ Valeur maximale d'investissement :	42 524 €

Les indicateurs sur les Produits

Prix de vente

✓ Raisin coop	120 €/hl
✓ Rendement/ha	48 hl
✓ Produit brut/ha	5 760 €

Les indicateurs sur les Charges

✓ Charges appros vignes/ha	513	€/ha
✓ Charges opérationnelles/ha	816	€/ha
✓ Fermage/ha affermé	680	€/ha
✓ Charges de structure courantes/ha	2 931	€/ha
✓ Charges observées /hl <i>=Ch.opérationnelles + ch. Structure courantes</i>	78	€/hl
✓ Coût de production observé/ha <i>=Ch.opérationnelles + ch. Structure courantes +amort.+FF +rémunération expl. 2 smic/uth fam +rémunération capitaux propres 4%</i>	7 685	€/ha

Dans les cas-types, les données de rendements et de prix sont lissées sur plusieurs années.

Les indicateurs par Unité de main d'œuvre

✓ Surface vigne/UTH	10,9 ha
✓ Charges de structure/UTH totaux	39 003 €
✓ Valeur ajoutée/UTH	31 973 €
✓ Capital immobilisé/UTH totaux	100 000 €

= immobilisations+stocks

Les indicateurs globaux

✓ Valeur ajoutée/ha	2 931 €
✓ EBE/ha	2 013 €
✓ Actif /ha	11 258 €

Conjoncture de la récolte 2017

Indicateurs

Rendement 2017 Côtes du Rhône Régional	39 Hl/ha
Rendement 2017 Côtes du Rhône Village	33 Hl/ha
Rendement 2017 Côtes de Provence	47 Hl/ha

Aléas climatiques

Fin d'hiver très doux favorisant un débournement précoce
Episodes de gel engendrant des dégâts variables selon les zones
Grande douceur dès la mi-mai, chaleur estivale ont accentué la précocité du millésime
Récolte très précoce, bon état sanitaire (chaud et sec) mais volumes bas.
Impact de la sécheresse sur la production : - 23% par rapport à 2016

Tendance du marché (prix, quantité,...)

Le prix des Côtes du Rhone régional augmente de 9%
Le prix des Côtes de Provence Rosé sont fermes + de 20%.
Volumes : petite récolte inférieure de 14% à la moyen
Itinéraires technique et de vinification de la campagne
Déficit hydrique