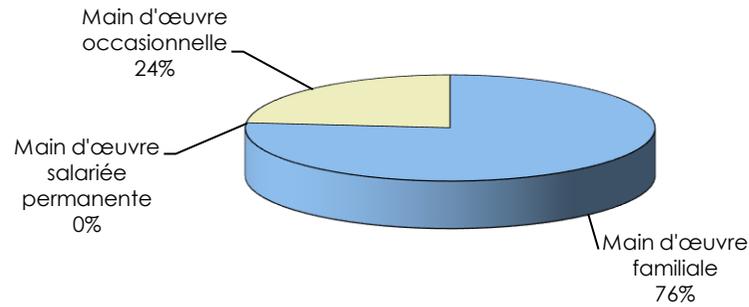


Organisation de l'exploitation



- ✓ main d'œuvre familiale : 1,3 UTH
- ✓ main d'œuvre salariée occasionnelle présente pour la taille et ébourgeonnage

Perspectives d'avenir

- ✓ Sauf effort de diversification de la commercialisation par la cave coopérative, ce système reste fort dépendant du marché du vrac.
- ✓ Les crises cycliques entraînent des efforts d'amélioration des pratiques, de restructuration de filière et d'adaptation des produits aux marchés.
- ✓ Ce système reste une voie d'accès au métier de vigneron car il est économe et flexible.
- ✓

Installation dans le système

- ✓ Niveau de reprise **
- ✓ Fragilité *
- ✓ Risques dans le temps **
- ✓ Revenu disponible *

* faible ** moyen *** élevé

Produits et commercialisation

**Production
960 hl**

soit - en bouteilles

soit - en petit vrac (bag-in-box, cubitainer)

 0 hl

soit - en vrac (négoce, coop)

soit - en moûts (négoce, coop)

960 hl en raisins livrés à la cave coopérative
soit **100,0%** en raisins de cuve

Ces données correspondent à un modèle, réalisé à partir de plusieurs exploitations suivies. Mais elles n'ont pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région
Reproduction interdite

Résultats économiques (en €)

Charges	€uros	% PB	Produit brut	€uros	% PB
Ch.opérationnelles	15 820	13%	Raisins	124 800	100%
<i>dont approvisionnements divers</i>	5 910	5%			
<i>dont engrais</i>	1 910	2%			
<i>dont produits phytosanitaires</i>	8 000	6%			
Charges structure	67 433	54%			
<i>salaires & charges sociales</i>	10 833	9%			
<i>cotisations exploitant</i>	13 500	11%			
<i>fermage</i>	14 000	11%			
<i>entretien matériel & bâtiments</i>	6 100	5%			
<i>autres charges</i>	23 000	18%			
Total	83 253		Total	124 800	

EBE = 41547 €

Approche trésorerie :

Annuités	7 400 €		Amortissements	10 800 €
			Frais financiers LT	2 600 €
			dont frais fin. CT	650 €
Disponibles pour prélèvements privés et autofinancement	34 147 €		Résultat courant	28 147 €

Approche résultat :

Bilan simplifié (au 31 décembre)

Actif	€	%	Passif	€	%
Immobilisations	65 000	40%	Capitaux propres	92 000	56%
			Emprunts LMT	43 000	26%
Stocks, créances	81 500	50%			
Trésorerie	17 000	10%	Dettes CT	28 500	17%
Total	163 500	100%	Total	163 500	100%

Ratios économiques et financiers

✓ EBE/produit	33%
✓ Annuités/EBE	18%
✓ Revenu disponible/UTH familial	26 267 €
✓ Capital d'exploitation	135 000 €
✓ Capital d'exploitation/ha	6 750 €
✓ Autonomie financière	56%
✓ Fonds de roulement	70 000 €
✓ Capacité maximale du système à rembourser des annuités :	9 172 €
✓ Valeur maximale d'investissement :	86 076 €

Les indicateurs sur les Produits

Prix de vente

✓ Raisin coop	130 €/hl
✓ Rendement/ha	48 hl
✓ Produit brut/ha	6 240 €

Les indicateurs sur les Charges

✓ Charges appros vignes/ha	496	€/ha
✓ Charges opérationnelles/ha	791	€/ha
✓ Fermage/ha affermé	700	€/ha
✓ Charges de structure courantes/ha	3 372	€/ha
✓ Charges observées /hl <i>=Ch.opérationnelles + ch. Structure courantes</i>	87	€/hl
✓ Coût de production observé/ha <i>=Ch.opérationnelles + ch. Structure courantes +amort.+FF +rémunération expl. 1,5 smic/uth fam +rémunération capitaux propres 4%</i>	6 748	€/ha

Les indicateurs par Unité de main d'œuvre

✓ Surface vigne/UTH	11,8 ha	
✓ Charges de structure/UTH totaux	47 549 €	
✓ Valeur ajoutée/UTH	38 753 €	
✓ Capital immobilisé/UTH totaux	86 176 €	= immobilisations+stocks

Les indicateurs globaux

✓ Valeur ajoutée/ha	3 294 €
✓ EBE/ha	2 077 €
✓ Actif /ha	8 175 €

Conjoncture de la récolte 2017

Indicateurs

Rendement 2017 Côtes du Rhône Régional	39 Hl/ha
Rendement 2017 Côtes du Rhône Village	33 Hl/ha
Rendement 2017 Côtes de Provence	47 Hl/ha

Aléas climatiques

Fin d'hiver très doux favorisant un débournement précoce
Episodes de gel engendrant des dégâts variables selon les zones
Grande douceur dès la mi-mai, chaleur estivale ont accentué la précocité du millésime
Récolte très précoce, bon état sanitaire (chaud et sec) mais volumes bas.
Impact de la sécheresse sur la production : - 23% par rapport à 2016

Tendance du marché (prix, quantité,...)

Le prix des Côtes du Rhone régional augmente de 9%
Le prix des Côtes de Provence Rosé sont fermes + de 20%.
Volumes : petite récolte inférieure de 14% à la moyen petite récolte inférieure de 14% à la moyenne quinquennale
Itinéraires technique et de vinification de la campagne
Déficit hydrique