

Organisation de l'exploitation



- ✓ Main d'œuvre familiale qui s'oriente vers un complément d'occasionnels

Perspectives d'avenir

- ✓ La rémunération dépend avant tout de la capacité de la coopérative à valoriser les produits sur les volumes et les prix.
- ✓ L'avenir de cette exploitation passe par la diversification des activités ou l'augmentation de surface à condition de pouvoir mécaniser davantage
- ✓ La complémentarité du Gamay par d'autres cépages peut-être une des voies
- ✓ La restructuration du vignoble est l'un des leviers à utiliser pour améliorer la productivité et l'efficacité du travail.

Points clé à surveiller

- ✓ Réalisation des rendements et recherche de la valorisation du raisin dans la meilleure catégorie
- ✓ Recherche d'une diversité des activités pour réduire la dépendance à la coopérative
- ✓ Meilleure gestion du temps de travail pour optimiser les périodes de creux

Installation dans le système

- ✓ Niveau de reprise *
- ✓ Fragilité **
- ✓ Risques dans le temps **
- ✓ Revenu disponible *

* faible ** moyen *** élevé

Produits et commercialisation

			bouteilles dont :
			bouteilles CHR, GMS (nbre)
			bout. grossistes France (nbre)
			bouteilles export (nbre)
			bouteilles particuliers (nbre)
Production 816 hl	soit	[] - en bouteilles	
	soit	[] - en petit vrac (bag-in-box, cubitainer)	
		816 hl en vrac coop	
	soit	816 hl en vrac (négoce, coop)	
	soit	[] 100,0% en vrac (négoce, coop)	
	soit	[] - en moûts (négoce, coop)	
		816 hl en raisins négoce	
	soit	[] 100,0% en raisins (négoce, coop)	

CHR : Collectivités, hôtelleries, restauration
GMS : grandes et moyennes surfaces

Ces données correspondent à un modèle, réalisé à partir de plusieurs exploitations suivies. Mais elles n'ont pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région

Reproduction interdite

Rédigé par A VERNIOL et J MONTOLOY - Chambre d'Agriculture du Rhône.

Avec la participation financière du CASDAR/MAP et des Chambres d'Agriculture de la région Auvergne Rhône Alpes.

Résultats économiques (en K€)

Charges	K€	%PB	Produit brut	K€	%PB
Ch.opérationnelles	33	31%	Vin en bouteilles	0	0%
<i>dont approx vignes & vendanges</i>	31	29%	Vin en petit vrac	0	0%
<i>atelier élevage</i>	2	2%	Vin en vrac	0	0%
<i>autres</i>	0	0%	Moûts	0	0%
Charges structure	37	34%	Raisins	99	92%
<i>salaires & ch.soc.</i>	0	0%			
<i>cotizat. exploitant</i>	10	9%	Autres produits	9	8%
<i>fermage</i>	8	7%	<i>dont indemn. Récolte</i>	0	
<i>entretien mat.&bât.</i>	4	4%	<i>atelier bovin</i>	7	
<i>autres charges (dont assurance)</i>	15	14%	<i>prest. de service</i>	2	
Total	70		Total	108	

EBE = 38 k€

Approche trésorerie :

Annuités	8 K€	Amortissements	10 K€
		Frais financiers	1 K€
		<i>dont Court Terme</i>	0 K€
Disponibles pour prélèvements privés et autofinancement	<u>30 K€</u>	Résultat courant	<u>27 K€</u>

Approche résultat :

Bilan simplifié (au 31 décembre)

Actif	K€	%	Passif	K€	%
Immobilisations	75	69%	Capitaux propres	49	45%
			Emprunts LMT	16	15%
Stocks (vin)	0	0%		0	
Créances et Disponible	33	31%	Dettes CT	43	40%
Total	108	100%	Total	108	100%

Ratios économiques et financiers

✓ EBE/produit	35%
✓ Annuités/EBE	21%
✓ Revenu disponible/UTH familial	20 K€
✓ Capital d'exploitation	108 K€
✓ Capital d'exploitation/ha	7 K€
✓ Autonomie financière	45%
✓ Fonds de roulement	-10 K€
✓ Charges totales/Fonds de roulement	-7,0

Les indicateurs sur les Produits

Prix de vente

✓ Raisin à la coopérative, prix net	125 €/hl
✓ Rendement/ha	51 hl
✓ Stock vin/récolte moyenne	
✓ Produit brut viticole/ha	6188 €/ha

Les indicateurs sur les Charges

✓ Charges appros vignes/ha *	1938 €
✓ Charges opérationnelles viticulture /ha	1938 €
✓ Fermage/ha affermé	492 €
✓ Charges de structure courantes/ha **	1485 €
✓ Charges observées/hl	76 €
<i>=Ch.opérationnelles + ch. Structure courantes</i>	
✓ Coût de production observé/ha	5825 €
<i>+amort.+FF</i>	
<i>+rémunération expl. 1,5 smic/uth fam</i>	
<i>+rémunération capitaux propres 4%</i>	

* y compris travaux par tiers

** hors amortissement et frais financiers

Les indicateurs par Unité de main d'œuvre

✓ Surface vigne/UTH	10,7 ha	
✓ Charges de structure/UTH totaux	28 K€	
✓ Valeur ajoutée/UTH	33 K€	
✓ Capital immobilisé(*)/UTH totaux	50 K€	= immobilisations+stocks

(*) immobilisations+stocks

Les indicateurs globaux

✓ Appros vignes& fr.vendanges/ha	1938 €
✓ Valeur ajoutée/ha	3047 €
✓ EBE/ha	2375 €
✓ Actif /ha	6750 €

Evolution conjoncturelle

Les données de rendement et prix de ce cas type sont lissées sur plusieurs années.

Les données économiques sont issues des récoltes 2012, 2013 et 2014.

Sur les campagnes de commercialisation 2013 et 2014, les résultats économiques sont stables. Le produit brut augmente grâce à une bonne valorisation du raisin par la coop notamment grâce aux mouts pour les créments. Parallèlement les charges de structures augmentent notamment par des investissements matériels devenus nécessaires.

Sur la campagne de commercialisation en cours, les rendements sont réalisés grâce à une conjoncture favorable. L'aide de la main d'œuvre familiale est progressivement remplacée par des salariés temporaires. La diversification reste un moyen de combler la mévente des Beaujolais et Beaujolais Villages de garde.