

Caractéristiques

Commercialisation: - raisin apporté à la coopérative
Surface vigne: 15ha
Main d'œuvre: 1,60 UTH dont 1,25 UTH familiaux
 dont 0,00 salarié(s) permanent(s)
 dont 0,35 salarié(s) temporaires(s)
Exercices : 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016

Commentaires :

- ✓ Exploitation très souvent individuelle (avec travail familial d'appoint bénévole nécessaire)
- ✓ Système spécialisé dépendant de contrats et de productions sous cahier des charges
- ✓ Stratégie de saturation de la main d'œuvre (augmentation de surface ou réduction de la MO)
- ✓ Ce cas type représente 50% des exploitations du vignoble de l'Ardèche méridionale avec transposition possible vers le Nord du Gard (vins de pays d'Oc) voire des CDR génériques
- ✓ Situation financière généralement satisfaisante

Atouts :

- ✓ Endettement faible
- ✓ Faible besoin en fonds de roulement
- ✓ Entraide et main-d'œuvre familiale
- ✓ Circuit de commercialisation regroupé qui valorise correctement la production
- ✓ Amélioration de la valorisation par le marché

Faiblesses :

- ✓ Période de fluctuation des rendements
- ✓ Influence des aléas climatiques répétés (grêle, sécheresse, pluies excessives...)
- ✓ La réduction des surfaces et des volumes oblige les coopératives à se restructurer
- ✓ Forte dépendance au marché des IGP Ardèche

Appellations concernées

IGP Ardèche



Plantations et conduite :

- de 4000 à 4500 cep(s)/ha, avec palissage, cépages diversifiés
- Conduite raisonnée + contrats et cahiers des charges
- +1 ha de jeunes vignes non productives

Matériel pour la vigne :

- 2 tracteurs vigneron(s) de 55 à 75 CV
- 1 atomiseur, 1 rampe à désherber
- 1 benne à vendanger
- Sécateur électrique
- Gyrobroyeur, rogneuse, épandeur à engrais, griffon
- Matériel en CUMA ou en commun, dont machine à vendanger

- ✓ Stratégie globale d'achat de matériel d'occasion sauf pulvérisation
- ✓ Matériel ancien fonctionnel

Mode de récolte et coût :

- Machine à vendanger sur plus de 80% des surfaces (sauf cahier des charges)
- De 150 à 400 €/ha en machine à vendanger

Cave

- coopérative 100%

Organisation de l'exploitation



- ✓ Rôle important de la main-d'œuvre familiale
- ✓ Objectif de compression de la main d'œuvre salariée

Perspectives d'avenir

- ✓ Transmissions réalisées sur des revenus minimum faibles
- ✓ Avenir dépendant du marché des IGP Ardèche
- ✓ Vignoble diversifié selon les contrats et cahiers des charges
- ✓ Poursuivre la progression de notoriété des produits

Points clé à surveiller

- ✓ Coûts de production et rendement
- ✓ Gestion du temps de travail
- ✓ La qualité des raisins

Installation dans le système

- ✓ Niveau de reprise *
- ✓ Fragilité **
- ✓ Risques dans le temps **
- ✓ Revenu disponible *

* faible ** moyen *** élevé

Produits et commercialisation

bouteilles dont :
bouteilles CHR, GMS (nbre)
bout. grossistes France (nbre)
bouteilles export (nbre)
bouteilles particuliers (nbre)

Production
840 hl

- soit [] - en bouteilles
- soit [] - en petit vrac (bag-in-box, cubitainer)
- soit [] en vrac (négoce, coop)
- soit [] - en moûts (négoce, coop)

840 hl en raisins coop

soit **100,0%** en raisins (négoce, coop)

CHR : Collectivités, hôtelleries, restauration

GMS : grandes et moyennes surfaces

Ces données correspondent à un modèle, réalisé à partir de plusieurs exploitations suivies. Mais elles n'ont pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région

Reproduction interdite

Rédigé par JL RAPHA - Chambre d'Agriculture de l'Ardèche.

Avec la participation financière du CasDAR, et des Chambres d'Agriculture de la région Rhône Alpes.

Résultats économiques (en K€)

Charges	K€	%PB	Produit brut	K€	%PB
Ch.opérationnelles	14	20%	Vin en bouteilles	0	0%
<i>dont appros vignes & vendanges</i>	14	20%	Vin en petit vrac	0	0%
<i>vinification</i>	0	0%	Vin en vrac	0	0%
<i>conditionnement & commercialisat.</i>	0	0%	Moûts	0	0%
Charges structure	25	35%	Raisins	69	97%
<i>salaires & ch.soc.</i>	6	8%			
<i>cotisat. exploitant</i>	5	7%	Autres produits	2	3%
<i>fermage</i>	5	7%			
<i>entretien mat.&bât.</i>	6	8%			
<i>autres charges</i>	3	4%			
Total	39		Total	71	

EBE = 32 k€

Approche trésorerie :

Annuités	8 k€	Amortissements	8,5 k€
		Frais financiers	0,5 k€
		dont Court Terme	0 k€
Disponibles pour prélèvements privés et autofinancement	24 k€	Résultat courant	23 k€

Approche résultat :

Bilan simplifié (au 31 août)

Actif	K€	%	Passif	K€	%
Immobilisations	65	39%	Capitaux propres	120	73%
			Emprunts LMT	20	12%
Stocks (vin)	0	0%			
Trésorerie	100	61%	Dettes CT	25	15%
Total	165	100%	Total	165	100%

Ratios économiques et financiers

✓ EBE/produit	45%
✓ Annuités/EBE	25%
✓ Revenu disponible/UTH familial	19 k€
✓ Capital d'exploitation	165 k€
✓ Capital d'exploitation/ha	11 k€
✓ Autonomie financière	73%
✓ Fonds de roulement	75 k€
✓ Charges totales/Fonds de roulement	0,5
✓ Capacité maximale du syst à rembourser des annuités:	16 k€
✓ Valeur maximale d'investissement :	146 k€

Les indicateurs sur les Produits

Prix de vente

✓ Raisin coop	82 €
✓ -	0 €
✓ -	0 €
✓ -	0 €
✓ Rendement/ha	56 hl
✓ Stock vin/récolte moyenne	0%
✓ Produit brut/ha	4592 €

Les indicateurs sur les Charges

✓ Charges appros vignes/ha *	900 €
✓ Charges vinification./hl	0 €
✓ Charges commercialisation & conditionnement	0 € /bouteille
✓ Charges commercialisation & conditionnement	0 € / hl petit vrac
✓ Charges opérationnelles/ha	900 €
✓ Fermage/ha affermé	330 €
✓ Charges de structure courantes/ha **	1660 €
✓ Charges observées /hl	46 €
<i>=Ch.opérationnelles + ch. Structure courantes</i>	
✓ Coût de production observé/ha	4670 €
<i>=Ch.opérationnelles + ch. Structure courantes</i>	
<i>+amort.+FF</i>	
<i>+rémunération expl. 1,5 smic/uth fam</i>	
<i>+rémunération capitaux propres 4%</i>	
<i>* y compris travaux par tiers</i>	
<i>** hors amortissement et FF</i>	

Les indicateurs environnementaux

✓ IFT viticulture de la zone	11,3
------------------------------	------

Les indicateurs par Unité de main d'œuvre

✓ Surface vigne/UTH	9,4 ha	
✓ Charges de structure/UTH totaux	16 k€	
✓ Valeur ajoutée/UTH	24 k€	
✓ Capital immobilisé(*)/UTH totaux	41 k€	= immobilisations+stocks

(*) immobilisations+stocks

Les indicateurs globaux

✓ Surface en vignes/UTH (ha)	9,4
✓ Appros vignes& fr.vendanges/ha	900 €
✓ Valeur ajoutée/ha	2 600 €
✓ EBE/ha	2 100 €
✓ Actif /ha	11 000 €

Evolution conjoncturelle

Les données de rendement et prix de ce cas type sont lissées sur plusieurs années.

Après une période difficile (rendements en baisse, marché contracté), les IGP Ardèche retrouvent de la prospérité.

Les rendements se stabilisent, voire remontent.

Le système coopératif s'est restructuré, le marché s'est raffermi ; le prix payé producteur sur le coeur de gamme est remonté et semble se maintenir.

L'interrogation principale concerne le maintien du potentiel de production, à travers le renouvellement des générations. Dans cet objectif, l'UVICA met en place une politique d'aide à la transmission des exploitations.